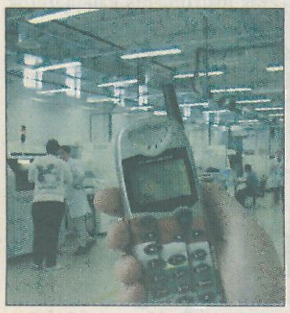
Novell
Áttérés NetWare 5.1-re 20% kedvezménnyel 2000. április 30-ig.
További információért hívja a 235-7644-es telefonszámot, vagy keresse fel a www.novell.hu webcímet!
A 21. SZÁZAD MEGOLDÁSAI

Telecomputer

2000. április 17., hétfő | A Magyar Nemzet informatikai melléklete | V. évfolyam, 7. szám

Motorola-telefon Budapestről



A JIT Electronics elektronikai gyártócég és a Motorola április 5-én jelentette, hogy a JIT budapesti telephelyén megkezdték a Motorola mobiltelefonok gyártását. A JIT magyarországi telephelyén jelenleg kétszáz képzett dolgozót foglalkoztat, és a termelési kapacitás bővülésével további ezer fő felvételét tervezi. A JIT tervezett beruházása az elkövetkező két évben mintegy negyvenmillió dollár lesz.

A JIT-t 1988-ban alapították Szingapúrban, az elmúlt években gyors ütemben növekedett, éves forgalma idén hozzávetőlegesen ötszázötvenmillió dollár lesz. A JIT a világ első húsz elektronikai gyártója közé tartozik. Gyártó-, illetve logisztikai létesítményei vannak Szingapúrban, Magyarországon, Malajziában, Kínában, Indonéziában, valamint marketingirodával, illetve fejlett gyártó- és fejlesztőkapacitással rendelkezik az Egyesült Államokban is.

Elkészült a Magyar informatikai charta

Az információs társadalom kialakulásához és fejlődéséhez szükséges kormányzati, jogalkotói és társadalmi lépéseket tartalmazó chartát állított össze az Informatikai Érdekegyeztető Fórum (Inforum). *Dr. Beck György*, az Inforum elnöke sajtótájékoztatón ismertette: a Magyar informatikai charta azokat az össztársadalmi feladatokat foglalja össze, amelyeket az információtechnológiában érdekelt vállalatok szerint meg kell oldani ahhoz, hogy Magyarországon a modernizáció felgyorsuljon, s kialakulhasson az információs társadalom. Ez a dokumentum abból a célból született, hogy – összefoglalva a magyar informatikai szakma szempontjait – felhívja a figyelmet arra, a szakma szerint milyen elsődleges kormányzati, jogalkotó és társadalmi lépések szükségesek ahhoz, hogy Magyarország információs és technológiai s így hosszú távra ható modernizációja felgyorsuljon, és a jövőben megvalósulhasson az információs társadalom.

Az elmúlt évtizedben több előkészítő tanulmány született az információs társadalom jelentette kihívásról és az arra adandó válaszok lehetőségeiről. Az informatikai szakma jelentős közreműködésével elkészült kormányzati, tudományos és egyéb szintű munkák mindeddig nem vezettek el az ezekre alapuló, a kormány által elfogadott, konkrét stratégiák és jogszabályok megszületéséig. Ennek elősegítése érdekében fogalmazta meg az Informatikai Érdekegyeztető Fórum a Magyar informatikai chartát, azon kormányzati és társadalmi feladatokat, amelyeket az ország középés hosszú távú stratégiájának szempontjából szükségszerűen elvégzendőnek lát azért, hogy Magyarország mielőbb a fejlett, versenyképes és jóléti-információs társadalmak sorába lépjen. Az Informatikai Érdekegyeztető Fórum és a magyar informatikai szakma támogatni kívánja a kormány és az Országgyűlés munkáját az információs társadalom megvalósításában, és e cél elérése érdekében együtt kíván működni a társadalom minden szereplőjével.

(A magyar informatikai charta céljait részletesen ismertető cikkünk a 4. oldalon)

Internetszolgáltatók összefogása

Magyarország négy, a legnagyobb piaci részesedéssel bíró internetszolgáltatójának vezetői szándéknyilatkozatot írtak alá arról, hogy egyesületet hoznak létre az internet és az online gazdaság, az információs társadalom fejlesztésére, valamint az ezzel kapcsolatos kérdések megvitatására, továbbá piacuk és az ügyfelek érdekeinek hatékonyabb képviseletére. Az Euroweb, a GTS-Datanet, a MatávNet és a PSINet csoporthoz tartozó Elender együttesen a hazai internetszolgáltatói piacon több mint hetvenöt százalékos részesedéssel bírnak.

Az egyesület célja, hogy a piac meghatározó képviselői egyeztetett célkitűzésekkel, jelentős erőt képviselve léphessenek fel a vállalati érdekeiken túlmutató kérdésekben. A közös munka elsődlegesen az érdek-képviseleti kommunikáció, a távközlés, a jogalkotás és az információs társadalom fejlesztésének stratégiai kérdései körül csoportosul majd.

Stumpf István kancelláriaminiszter – az informatikai fejlődéssel foglalkozó korábbi sajtónyilatkozatában megfogalmazott – felkérésével összhangban az egyesület konzultálni kíván a felelős minisztériumok képviselőivel a fejlődést elősegítő kormányzati és piaci eszközök összehangolásáról. A szolgáltatók a magyar internetezők igényeinek megfelelően javaslatokat dolgoznak ki a távközlési piac termék- és tarifastruktúrájának *fejlesztésére.* Az egyesület munkatervet készít a hálózati szolgáltatások kapcsán felmerülő olyan aktuális szakmai kérdések kezelésére, mint az internetes adatbiztonság vagy az elektronikus bűnözés.

Mobilos kilátások

Európában a következő generációs drót nélküli adatszolgáltatásoknak hála továbbra is folyamatosan emelkedik a mobiltelefon-előfizetők száma. Ezek a szolgáltatások multimédiás képességekkel látják el a mobiltelefonokat, miáltal új fogyasztók kegyeit is elnyerhetik.

A következő generációs mobil eszközökkel foglalkozó *Datamonitor*-jelentésben olvasható legfontosabb megállapítások a következők:

- 2005 végére kétszázhetvenmillió európai lakos fér majd hozzá a drót nélküli mobiltelefóniához;
- ugyanezen évben már több mint 144 millió WAP-képes eszköz kerül forgalomba.

2005-ben a kétszázhetvenmillió előfizető hatvankilenc százaléka WAP-protokollt (Wireless Application Protocol – drót nélküli alkalmazási protokoll) használ majd.

(Folytatás a 11. oldalon)

Magyar Windows 2000

Elkészült a magyar Windows 2000 – jelentette be április 5-én a Microsoft honosítással foglalkozó írországi központja.

A szoftvercsalád lokalizálása az angol nyelvű termék elkészülte után száztizenegy napig tartott. Ez idő alatt nemcsak az operációs rendszer Professional és Server változatait magyarították, hanem elkészült a 128 bites titkosítást megvalósító kiegészítő csomag is, amelyet a termékkel együtt hoznak majd forgalomba.

A Windows 2000 sokszorosítása a tervek szerint még további várhatólag három-négy hetet vesz majd igénybe, így várhatóan már április utolsó napjaiban megkezdődik a termék szállítás, illetve értékesítése.

A Microsoft új operációs rendszerének hazai változata a kiadott nyelvi verziók sorában a tizenkilencedik, a cég a közeljövőben még csaknem ugyanennyi nyelvre szándékozik honosítani a szoftvert.

Az Egyesült Államokban például alig egy hónappal a kereskedelmi forgalomba kerülése után több mint egymillió Windows 2000-et adtak el. (Ez a szám a nagyvállalati, úgynevezett Enterprise Agreement szerződés kereteiben vásárolt termékeket nem is tartalmazza.)

Magyarországon jelenleg már több nagyvállalatnál folyik a Windows 2000 bevezetése, a magyar változat megjelenése a szoftvergyártó hazai képviselete szerint erőteljesen növeli az áttérő vállalatok számát.

Távol és mégis oly közel

Olvasom a beszámolókban, hogy a hannoveri CeBIT-en mindent elöntött a rádiótelefonos internet, a WAP, az informatika és a távközlés házasságának legújabb gyermeke. De nemcsak a CeBIT látogatói, a hazai lapok olvasói is bőségesen el vannak látva WAP-tudnivalókkal. Lépten-nyomon beleakadhatnak a hárombetűs rövidítésbe. Már variálják is, ki úgy, hogy Wapbank, ki úgy, hogy W@P. A szoftverházak egymás után jelentik be, hogy az ő termékük már ért a WAP-ogáshoz, elérhető mobiltelefonról. Ez, a mindenki számára könnyen elérhető, könnyen kezelhető terminál volt a hiányzó láncszeme az elektronikus üzletvitelnek, és íme, megvan. Kezdődhet a szolgáltatásdömping, megindulhat a vállalati ügyvitel átszervezése, a nyilvántartások elérhetővé tétele a dolgozók okosfonjáról. A világgazdaság várhatóan gyorsan, egy-két év alatt elektronikussá válik, ami komoly változásokat von maga után a vállalatok belső életében, informatikai felszereltségében. E változások egyike lesz a helyi hálózat, a LAN általánossá válása. A legkisebb cégnél is szükség lesz egynél több internetes számítógépre, s azok világhálóra kötésének legegyszerűbb módja a helyi hálózat, közös kapcsolattal az internetszolgáltatóhoz. Arról nem is beszélve, hogy a gyártásszervezéstől az értékesítésig mindennek kényszerűen számítógépre kell kerülnie, számítógépbe kell kerülnie.

A helyi PC-s hálózat azonban nem olyan, mint a szövegszerkesztésre használt személyi számítógép, amin ha megakad, csak megnyomjuk a reset gombot, és megy minden tovább. Ahol éles adatok mozognak a gépek között, ahol az egyik masinán van az adatbázis, de a másikról írják be az adatokat, ott életbevágó, hogy minden rendben menjen, vagy ha mégsem, akkor a hiba lokalizálható és a hatása elhárítható legyen. Hagyományosan a hálózat működésének felügyelete, a hibák elhárítása, a fejlesztések végrehajtása a rendszergazda feladata. Az azonban elképzelhetetlen, hogy a következő években felálló minden kis, négy-öt gépes helyi hálózatnak saját rendszergazdája legyen. Sem pénz nincs rá, sem szakemberrel nem győzi – sajnos – a társadalom.

A hálózatok felügyeletét tehát másképp kell megoldani. Úgy, hogy egy ember sok kis hálózatot lát el, és anélkül is el tudja látni a feladatai túlnyomó részét, hogy ki kellene szállnia a helyszínre egy csavarhúzóval és egy hajlékonylemezzel vagy CD-vel. A (távoli) hálózatfelügyelet azonban nemcsak a helyi hálózatokban értelmezhető, van tágabb jelentése is. Távolsági hálózatban, az országot behálózó üvegszálas, de akár a kábeltévés rendszerekben eleve egy központba fut össze minden működési információ, illetve onnan lehet elvégezni bizonyos feladatokat. A kábeltévénél például elképzelhető egy olyan rendszer, amelyben a diszpécser a saját gépén kiadott utasítással állítja be a tőle több kilométerre lévő lakóházban felszerelt kis központban, melyik lakáshoz mely csatornacsomagnak kell eljutnia. Sőt ez akár automatizálható is: a lakó megköti a szerződést, az megjelenik az előfizetői adatbázisban, onnan átkerül a műszaki címtárba, és már megy is az üzenet a lépcsőházi dobozba az új paraméterekkel.

(Folytatás a 10. oldalon)

Röviden

Angol nyelvű általános iskola a Számalknál » Március 14-én a Számalk Oktató és Konzultációs Központ és az International School of Budapest Alapítvány együttműködési szerződést írt alá az International School of Budapest (ISB) nemzetközi angol nyelvű iskola működtetésére. Az EU- és amerikai kompatibilis intézményben nemzetközi tanterv szerint, angol nyelven folynak a foglalkozások, az intézmény az Oktatási Minisztérium működési engedélyével is rendelkezik. A tanári kar nyolcvan százaléka angol anyanyelvű, képesítésüket is angol nyelvterületen szerezték. Az iskolába jelenleg ötvenhét négy és tizenkét éves kor közötti diák jár, hatvan százalékuk angol anyanyelvű, tíz százalék magyar. A tíz-tizenegy ezer dolláros tandíj az egyéni igényekre szabott tehetséggondozást is magában foglalja. A Számalk OKK ezzel megtette az első lépést egy angol–magyar két tannyelvű képzési csomag megteremtéséhez, amely négy–huszonnégy éves korig nappali rendszerben, utána tanfolyami, tréning, távoktatásos jelleggel minden korosztály számára kínál tanulási, továbbképzési lehetőséget angol, német és magyar nyelven. A cél elérése érdekében az intézmény minőségbiztosítási rendszert vezetett be, az angliai University of Hertfordshire-rel és a Budapesti Közgazdasági és Államtudományi Egyetemmel együttműködve üzletemberképzést folytat, megalakította saját nyelvoktató központját, karrieriródát tart fenn, és megkezdte menedzsertréningjeit.

Gyorsabb ügyiratkezelés az ÁPTF-nél » Március végére működőképessé válik a Debis IT Services Unisoftware által az Állami Pénz- és Tőkepiaci Felügyeletnél (ÁPTF) épülő dokumentum- és ügyiratkezelő rendszer. Ezzel lényegesen gyorsabbá válik az ügyintézés: a külső iratok kezelése, iktatása, archiválása. Az ÁPTF – amely egy legutóbbi kormányrendelet értelmében idén a pénz- és tőkepiaci mellett már a biztosításfelügyeletet és az állami pénztárfelügyeletet is ellátja – a száztízmillió forintos fejlesztés révén képessé válik arra, hogy az eddiginél hamarabb tetten érje a pénzpiacokon és pénzintézeteknél felbukkanó tendenciákat, és időben reagáljon az esetleges negatív jelenségekre. A Debis IT Services Unisoftware rendszerének működése pozitívan érezteti majd hatását a Budapesti Értéktőzsde (BÉT) és a Budapesti Árutőzsde működésében is. A Debis IT Services Unisoftware tavaly októberben kapott megbízást az ÁPTF-től pro-aktív dokumentumkezelő megoldás szállítására. Az ÁPTF-hez ugyanis naponta több ezer oldal irat, levél, üzleti terv érkezik. A nagy mennyiségű dokumentum érkeztetését eddig két dolgozó manuálisan látta el, és gyakran hosszú idő telt el addig, amíg az elintézésre váró ügyek egyáltalán a szakalkalmazottak asztalára kerülhettek. A Debis-Unisoftware által kifejlesztett rendszer automatikusan figyelembe veszi a hivatalos iratok kezelését szabályozó törvények, például a levéltári törvény előírásait, iktatószámokkal és más kiegészítő adatokkal látja el az iratot, majd azt az illetékes szakalkalmazott PC-jére küldi. A rendszer egyelőre ötven, júniusra háromszáz munkahelyen működik. A dokumentumkezelő fő elemei a PC Docs Open, egy nagy teljesítményű Kodak szkenner és a Kofax Ascent Capture szoftvere. Az archiválás a HP 160 EX Jukebox és az ODG Disc Xtender révén valósul meg.

PC-alapú internetelérés » Európában a fogyasztói internetpiac soha nem látott mértékben bővül – állapította meg egyik legújabb tanulmányában a *Datamonitor*. Előrejelzésük szerint a nyugat-európai piac mérete a jelenlegi huszonötmillió háztartásról 2004-re eléri a hatvannégymilliót. Az egyes országokat megvizsgálva arra a megállapításra jutottak, hogy a legkisebb mértékben a skandináv országok fogyasztói internetszegmense növekszik majd. 2000-ben például a spanyol piac háromszor olyan gyorsan (nyolcvanöt százalékkal) bővül majd, mint a svéd (huszonnyolc százalék). Az idei év végére a spanyol háztartások tizennyolc százaléka csatlakozik az internetre PC-ken keresztül, Svédországban pedig a negyven százalékuk. Az internetcsatlakozás növekedését az interaktív tartalmak és szolgáltatások iránti igény motiválja. Néhány európai országokban azonban a bekövetkező erőteljes bővülés leginkább a hozzáférési díjak zuhanásának, illetve a növekvő nyilvánosságnak köszönhető, semmint a tartalmak tökéletesedésének. Természetesen az internetpiac fejlődése Európa-szerte jótékony hatással van a PC-eladásokra.

Andersen–Microsoft közös vállalat » Egymilliárd dollár tőkével közös vállalatot hoz létre az Andersen Consulting és a Microsoft. Az együttműködés célja, hogy a nagyvállalati ügyfélkör növekvő elvárásainak meg tudjanak felelni, és szállítani tudjanak új generációs, internetes üzleti és ipari megoldásokat. A márciusban aláírt szerződésben a két alapító internetspecifikus és egyéb, a Windows 2000 alaprendszerre épülő vállalati megoldások létrehozását szabta feladatul az Avanade társaságnak. Az Andersen Consultin ezenfelül azt is vállalta, hogy létrehoz egy új szervezetet, amelynek egyedüli feladata a Microsoft vállalati platformjain alapuló üzleti megoldások gyors és megbízható tervezése és építése. A két szerződő fél a jövőben közösen igyekszik minél több terméket és szolgáltatást eladni az amerikai Fortune magazin ötszázas listáján szereplő vállalatoknak, de a piacra újonnan belépőknek, az új internetes vállalkozásoknak is. Az Andersen Consulting huszonötezer szakembere kapja meg a Microsoft vállalati platformjával, a Windows 2000-rel, a Windows DNA 2000-rel, a Microsoft SQL Serverrel, az Exchange-dzsel, a Visual Studio rendszerfejlesztő eszközökkel és elektronikus kereskedelmi technológiákkal kapcsolatos alapkiképzést. Maga az Avanade a szolgáltatásokra összpontosít s már az első huszonnégy hónapban több mint háromezer jól képzett szakembert alkalmaz majd. A következő tizennyolc hónap során az Avanade seattle-i főhadiszálláson kívül irodát nyit San Franciscóban, Dallasban, New Yorkban, Párizsban, Londonban, Sydneyben, São Paulóban és Szingapúrban.

Kalkulátor az iskolában

Kalkulátorban a világ legismertebb gyártója a Texas Instruments. Magyarországon nem így van, nálunk inkább más márkák mennek, hiszen ez egy igen-igen árérzékeny piac. Legfeljebb akkor változik a szemléletünk, amikor fél év után a második, kínai piacon vásárolt csipogós összeadógép kijelzőjén is összeakadnak a számok. De a Texas számára az utóbbi években nem is a mindennapi összeadógép vásárlója fontos. Ők a mérnököket, a tanárokat és az iskolásokat igyekeznek ellátni a munkájukban jól használható eszközökkel.

Az Europrofil évek óta dolgozik azon, hogy megismertesse az iskolai Texas Instruments választékot a tanárokkal, és mint azt *Gyöngyösi András* a márciusi bemutatón elmondta, egyre többen vannak, akik ráéreztek a legösszetettebb, középiskolai feladatokra kitalált, nagy tárkapacitású programozható gépek lehetőségeire. A két megabájt memória és a grafikus kijelző együtt a természet sok csodájának a szemléltetésre alkalmas, helyenként helyettesíti, helyenként kiegészíti a vonalzóból, körzőből és ceruzából álló szerkesztőkészletet, a kémiai, fizikai laboratóriumot. A TI-92 egy kiegészített számítógép-billentyűzettel ellátott, nagy kijelzős, törhetetlen masina, amelyhez teljes geometriai programcsomagot adnak. A géppel bonyolult, háromdimenziós függvény perspektivikus képét is elő lehet állítani, és azt forgatni is tudja, hogy az ember jól megfigyelhessen minden inflexiós pontot, lokális minimumot és maximumot. E kalkulátorok előnye az is, hogy a kezelésük könnyebb, mint egyrészt a PC-é, másrészt a PC-s matematikai programoké.

A TI-89-hez, TI-92 Plushoz illeszthető mérés-adatgyűjtő eszközzel lehetővé válik valós adatok gyors tárolása, majd sokoldalú elemzése, vizsgálata. Ki lehet menni egy ilyen készülékkel a szomszéd sarokra, és megmérni, a levegő szén-monoxid-, nitrogén-oxid-, kén-dioxid- és egyéb szennyezőanyag-tartalmát, bemutatva a diákoknak az autóközlekedés áldásait.

Gerald Kniendl, a Texas Instruments bécsi irodája munkatársának tapasztalata szerint Ausztriában és Németországban népszerűek a programozható iskolai kalkulátorok, diákok, tanárok világhálólapokat tartanak fenn, amelyeken egymás között cserélgetik a programokat. A programbevitelt a gépekbe megkönnyíti, hogy van adatbemenetük, és PC-ről, illetve egy másik gépből viszonylag gyorsan át lehet beléjük tölteni az utasításokat. A programírásban pedig egy PC-s fejlesztési környezet van segítségére annak, aki nem elégszik meg az egyre szaporodó programokkal, hanem a saját ötletét kívánja megvalósítani.

Iskolában a tanár a kalkulátoron történteket egy ügyes, átvilágítható megjelenítőt az írásvetítőre helyezve mindenki számára láthatóvá tudja tenni, ami megkönnyíti a közös munkát az osztály tanulóival.

Az Europrofil a Bolyai János Matematikai Társulattal és a Középiskolai Matematikai Lapokkal együttműködve kölcsöngéppel is segíti a tanárokat a programozható kalkulátorok megismerésében. Már vannak középiskolák Magyarországon, ahol használják őket a tanításban, az ott összegyűlt tapasztalat megosztása érdekében az érdeklődők számára egy rendszeres kiadvány, hírlevél is készül.

A középiskola azonban csak az egyik terület, ahol a Texas Instruments kalkulátorok haszonnal használhatók. A kínálatot bemutató igényes, magyar nyelvű füzetben lapozva az általános iskolástól az ügyintézőn át a tudományos kutatóig mindenki rátalálhat a munkáját legjobban segítő termékre.

VaMá

Teljesen színes Canon!

A Canon Magyarországon is forgalomba hozza a multifunkciós eszközök új generációját, amelyek megfelelnek az otthoni felhasználók és a kis irodákban dolgozók igényeinek. A színes képességekkel ellátott multifunkciós MultiPASS és normál papíros faxkészülékek a Canon ebben a szegmensben elért eddigi kiemelkedő üzleti sikereire alapoznak. Mindegyik készülék rendelkezik az összes, a színes dokumentumok kezeléséhez szükséges képességgel, és a multifunkciós használat mellett egyszerű kezelhetőséget nyújt a felhasználóknak. Két új MultiPASS modell – az MPC80 és az MPC70 – kerül bevezetésre. Az MPC80 33,6 Kbps sebességű modemmel rendelkezik, három másodperc alatt képes egy oldal továbbítására, és nyolc MB memória található benne (ez legfeljebb 426 oldal tárolására elegendő).

Az MPC70-nek hat másodpercre van szüksége egy oldal továbbításához (14,4 Kbps), memóriája 42 oldal tárolására nyújt lehetőséget (két MB). A két új MultiPASS a faxkészülékekre jellemző minden kényelmi funkcióval rendelkezik, ezek közé tartozik a tizenkét egyérintéses tárcsázógomb, a több mint száz, gyorstárcsázással hívható szám, valamint a faxok csoportos és időzített küldésének lehetősége. Továbbá alkalmazható színes faxok küldésére a számítógép bekapcsolása nélkül, színes faxok esetén az átviteli sebesség körülbelül egy oldal/perc.

Az MPC80 és MPC70 készülékekhez alaptartozék a Canon egyedülálló Desktop Manager (DTM) szoftvere. Ez az alkalmazás biztosítja a hardver- és szoftverkomponensek egyszerű kezelhetőségét, beleértve az olyan műveleteket, mint faxok küldése PC-ről és a színes szkennelés. A DTM kiinduló pontja egy eszközsáv a képernyőn, ahonnan minden szükséges funkció gyorsan és könnyen elérhető. A DTM továbbá olyan szolgáltatásokat is nyújt, mint a címjegyzék, csoportos faxküldés, fedőlapminták és a hardver összes beállításának vezérlése a PC-ről. A könnyen elérhető „Scan to E-mail" (szkennelés e-mailbe) funkció lehetővé teszi, hogy a felhasználó egy teljesen színes oldalt egy e-mail mellékleteként küldjön el, és ez a művelet mindössze negyvenhat másodpercet vesz igénybe. A faxok szintén küldhetők és fogadhatók a levelezőprogramok segítségével (például Outlook vagy Exchange), és a címjegyzék (Address Book) egyaránt használható a faxszámok és az e-mailcímek tárolására.

A B230C fax három másodperc (33,6 Kbps) alatt képes egy oldal elküldésére vagy fogadására, ami az analóg berendezéseknél lehetséges legnagyobb sebességet jelenti, a készülék memóriája 426 oldal tárolására képes. A B210C hat másodperc alatt tud egy oldalt elküldeni vagy fogadni, ez a készülék negyvenkét oldal tárolásához elegendő memóriával rendelkezik. Mindkét készülékbe a funkciók széles skálája lett beépítve a felhasználók munkájának megkönnyítése érdekében, ezek közé sorolható a csoportos és időzített faxküldés, a gyorstárcsázás és az egy-érintéses tárcsázás. Emellett az új készülékek színes faxok kezelésére is képesek, ebben az üzemmódban egy oldal átküldéséhez körülbelül egy percre van szükségük.

Mind a négy új modell alkalmas színes nyomtatásra, ehhez többek között felhasználják a Canon által kifejlesztett PhotoRealism technológiát is, ami ragyogó színeket eredményez, és a hordozó médiák széles körének használatát teszi lehetővé, mint például a pólóra vasalható fólia vagy az üdvözlőlap. Emellett a színes másolás lehetősége is rendelkezésre áll, ráadásul ehhez a PC-t sem kell bekapcsolni.

Web-teve

Érdekes újdonsággal lepte meg az állatok iránt érdeklődőket az Egon ingyenes levelezőrendszert fenntartó Guards Kft. A budapesti Állatkertben, a teveházban elhelyezett webkamera tízpercenként készít felvételt a kifutóról, amelyet a webcam.gyaloglo.hu címen vagy az Állatkert saját honlapján a www.zoobudapest.hu-n lehet megtekinteni. Aki ügyes, megörökítheti magát, a kifutók előtt nézelődve. A Guardsnak egyébként régebbi kötődése is van az Állatkert lakóihoz, hiszen levelezőrendszerük jelképét, a szarvcsőrű madarat már két éve örökbe fogadták. Bejelentették a Guards egon.gyaloglo.hu/wap címen wap-telefonokról is elérhető szolgáltatásait is. Ezek az információk smsben is lekérhetők. Wapos rendszerrel azonban – egy gateway beépítésével – az „intelligens lakás" berendezései, a fűtés vagy a

Elkészült a Magyar informatikai charta

A Magyar informatikai charta abból a célból született, hogy – összefoglalva a magyar informatikai szakma szempontjait – felhívja a figyelmet arra, a szakma szerint milyen elsődleges kormányzati, jogalkotó és társadalmi lépések szükségesek ahhoz, hogy Magyarország információs és technológiai, s így hosszú távra ható modernizációja felgyorsuljon, és a jövőben megvalósulhasson az információs társadalom.

Magyarország technológiai és gazdasági fejlettségét tekintve hátrányos helyzetben van az Európai Unió tagállamainak többségéhez képest. Az Európai Unió az innovációs képesség, a technológiai modernizáció és az információs társadalomra való felkészülés területén lemaradt az Amerikai Egyesült Államok mögött. Magyarország mindkét hátránnyal szembesül. Az EU hoszszabb ideje foglalkozik az információs társadalom kérdésével, s ennek egyik legutóbbi látványos jele az „eEurope" dokumentum. Mindez sürgetővé teszi azt, hogy a magyar társadalom is szembenézzen ezzel a kérdéssel. Magyarországnak az EU kezdeményezéseihez csatlakoznia kell, de ennél is többet kell tennie: megőriznie relatív regionális versenyelőnyét, és felzárkóznia az Európai Unióhoz, sőt nem egy szempontból az Egyesült Államokhoz is. A világméretű globalizálódás miatt azok az országok, amelyek nem képesek technológiailag, infrastruktúrában, képzettségben integrálódni, kiszorulnak a beruházási és munkaerőpiacról. Kormányzati stratégia, jogi rendezés és gazdasági-társadalmi informatikai programok nélkül az ország nem tud gazdaságilag felzárkózni.

Az elmúlt évtizedben több előkészítő tanulmány született az információs társadalom jelentette kihívásról és az arra adandó válaszok lehetőségeiről. Az informatikai szakma jelentős közreműködésével elkészült kormányzati, tudományos és egyéb szintű munkák mindeddig nem vezettek el az ezekre alapuló, a kormány által elfogadott, konkrét stratégiák és jogszabályok megszületéséig.

Ennek elősegítése érdekében fogalmazta meg az Informatikai Érdekegyeztető Fórum a Magyar informatikai chartát, azon kormányzati és társadalmi feladatokat, amelyeket az ország közép- és hosszú távú stratégiájának szempontjából szükségszerűen elvégzendőnek lát azért, hogy Magyarország mielőbb a fejlett, versenyképes és jóléti-információs társadalmak sorába lépjen. Az Informatikai Érdekegyeztető Fórum és a magyar informatikai szakma támogatni kívánja a kormány és az Országgyűlés munkáját az információs társadalom megvalósításában, és e cél elérése érdekében együtt kíván működni a társadalom minden szereplőjével.

A Magyar informatikai charta című dokumentum összefoglaló javaslatok gyűjteménye a kormányzatnak és az egész társadalomnak címzett rövid mondatok formájában. Nem kormányprogram, nem elméleti tanulmány. E dokumentum formájánál fogva nem törekedhetett a kérdéskör mélységben történő kifejtésére és az elért eredmények méltatására, hanem a gyakorlati feladatok széles körére, a magyar gazdaság és társadalom minden részét érintő, sürgető voltára hívja fel a figyelmet.

A charta céljai között felsorolja az alábbiakat.

Kapjon kiemelt, központi kormányzati szerepet az informatika és az információs társadalom kérdésköre!

A kormánynak és Országgyűlésnek foglalkoznia kell az ország technológiai modernizációjának kérdéseivel és az információs társadalom kihívásával. Történjen jelentős előrelépés az informatika felhasználásában! Az informatikával kapcsolatos tevékenységek koordinációja kerüljön egy felelős, legfelső szintű vezető kezébe! Meg kell születniük azon jogszabályoknak, amelyek elősegítik Magyarország csatlakozását a fejlett technológiákat széles körben használó országok szintjéhez, s biztosítják a fejlett technológiák jogi, erkölcsi, gazdasági és társadalmi szempontból biztonságos és kiterjedt használatát. Készítsék elő hosszú távon egy önálló, a jövő stratégiai kérdéseivel foglalkozó minisztérium felállítását, amely a kutatás-fejlesztés, az informatika, az információkezelés kérdéseiben illetékes. Szülessenek törvények – a digitális aláírásról szóló törvény nyomán – az elektronikus kereskedelemről, az állami információk online hozzáférhetőségéről, a kommunikáció és az információ jogáról. A KHVM példája nyomán és a jogalkotásról szóló törvény alapján az informatikát érintő jogszabályalkotásba más minisztériumok is vonják be a szakmai szervezeteket. Az Európai Unió gyakorlatának megfelelően ne születhessenek törvények, rendeletek a gyakorlati alkalmazhatóságot vizsgáló hatástanulmányok és annak feltárása nélkül, hogy a jogszabályok megfelelnek-e a modern kor és az információs társadalom követelményeinek. Készüljenek rendszeresen kimutatások arról, hogy az ország és a kormányzat mennyit költött informatikára.

Az állampolgárok szolgálatában

A közigazgatás használja fel az információs technológiák legújabb eredményeit az állampolgárok kiszolgálása érdekében, hogy Magyarországon is kialakuljon a szolgáltató állam modellje!

Szükséges, hogy mielőbb kialakuljon egy új, európai színvonalú közigazgatási modell. A kormányzat mutasson példát az információs társadalom kiépítésének kezdeményezőjeként! Meg kell teremteni az elektronikus tájékoztatás és kommunikáció törvényi és technikai alapjait. Ki kell építeni az online közigazgatást és adatbázisrendszert. A kormányzati információkat közzé kell tenni online módon, így biztosítva az intézmények működésének átláthatóságát. Teremtődjék meg az állampolgárok tájékoztatásának feltételrendszere és a lehetőség arra, hogy a polgárok ezen a módon is kifejthessék véleményüket! Biztosítani kell a nem titkos, közpénzekből előálló, közérdekű adatok, információk és adatbázisok nyilvánosságát és elérését. A kormányintézmények, a parlament, az önkormányzatok külső és belső kommunikációjában legyen egyenrangú az elektronikus dokumentumváltozat is. Legyen olyan egységes kormányzati internethely, amelyre azonnal felkerülnek a hírek, események, döntések, határozatok. Legyen egy állandó elektronikus tájékoztató kormányzati csatorna. Tegyék szolgáltató jellegűvé a tb, az APEH, a kórházak, a művelődési és közösségi intézmények információs rendszereit. A közigazgatás és az állampolgárok kapcsolatában fejlesszék az elektronikus ügyintézés lehetőségét. Az önkormányzatok által publikált, a helyi közösségek életét meghatározó információk kerüljenek ki az internetre. Teremtsék meg a helyi önkormányzati rendszerek egymással való összekapcsolhatóságát.

Teremtődjön olyan gazdasági környezet, amely serkenti a fejlett technológiák, különösen az információs technológiák elterjedését és felhasználását a magyar gazdaság globális versenyképességének érdekében!

Kidolgozandó a magyar gazdaság tudásorientált stratégiája, különös tekintettel a lezajló technikai-gazdasági átalakulás információ-központú folyamataira. Pénzügyi megoldásokkal is segíteni kell a kis- és közepes vállalkozásokat a modern technológiák meghonosításában és kutatásfejlesztési tevékenységükben. Pénzügyi és jogi megoldásokkal támogatni kell a munkaadókat abban, hogy a munkavállalóik számára biztosítani tudják a korszerű technológiák megismerését és használatát. Fel kell gyorsítani a külföldi tőke beruházási tevékenységét különösen a magas szellemi értéket kívánó iparágakban. Le kell építeni minden olyan akadályt, amely a legújabb technológiák beáramlását és elterjedését akadályozza. Pénzügyi és jogi megoldásokkal támogatni kell az elektronikus tranzakciók, az elektronikus kereskedelem, az elektronikus kommunikáció gazdasági és társadalmi elterjedését. Támogatandó az otthonról történő munkavégzés. Kidolgozandók olyan kedvezményező rendszerek, amelyek a magyar tudásalapú vállalkozásokat külhoni piacok meghódításában segíthetik. Elérendő cél, hogy Magyarország a régió tudás- és informatikai iparának központja legyen.

Szülessen modern gazdasági stratégiai terv, amely kiemelt módon számol az információs és kommunikációs technológiákkal és a hozzáadott szellemi értékteremtéssel. Kapjanak fokozott adókedvezményt azok a vállalatok, intézmények, amelyek támogatják munkavállalóik továbbképzését a modern technológiák területén, illetve a munkaadók biztosíthassanak a dolgozóik számára kedvező informatikaieszköz-beszerzéseket. Fokozottan támogassák az innovációs tevékenységet folytató magyar vállalkozásokat. Az informatikai eszközök amortizációs idejét rövidítsék le. Magyarország csatlakozzon a szingapúri egyezményhez. Kapjanak különleges elbánást a Magyarországon beruházó, legmodernebb technológiákat és kutatásfejlesztést meghonosító nemzetközi vállalatok, intézmények.

Fókuszban az oktatás

Teremtődjön olyan oktatási struktúra, amely nemzetközileg is versenyképes tudással, informatikai és az idegen nyelvi jártassággal bocsátja ki az intézmények hallgatóit, és megteremti feltételeit a folyamatos ön- és továbbképzésnek!

Biztosítani kell az oktatás és képzés számára a legmodernebb eszközöket, az oktatás-tanulás folyamatához szükséges tartalmi elemeket, tananyagokat, tankönyveket, illetve ezek elektronikus formáit is, hogy azok az ország bármely pontján egyformán, minden diák és tanár számára rendelkezésre álljanak. Elérendő cél, hogy a középfokú oktatás végén minden fiatal készségszintű jártasságot szerezzen az információs eszközök kezelésében és azok felhasználási módjában. A felsőfokú diploma megszerzésének legyen alapkövetelménye az információs eszközök kezelésében való jártasság! Meg kell állítani a nemzetközileg is versenyképes informatikai felsőoktatás személyi feltételeinek ellehetetlenülését. A felnőttképzésnek, át- és továbbképzésnek tartalmaznia kell az információs eszközök használatának módját és az EU-szabványok szerinti képesítések megszerzését. Támogatni kell a távoktatás online rendszereinek kiépítését. A tudásipar kialakításához szorgalmazni kell speciális tudás-, információs és kutatási bázisok kialakítását, innovációs, információs és hírközpontokat, vállalkozásokat, oktatási és nonprofit intézményeket, amelyek a jövő technológiáinak és tudásainak kutatásával és megvalósításával foglalkoznak.

Minden diáknak, oktatási intézménynek legyen internetkapcsolata és e-mailcíme. Erősítsék a Sulinet-Írisz programot. Fejlesszék tovább az NIIF-hálózatot. Az érettségivel párhuzamosan a középfokú oktatás minden résztvevője szerezzen ECDL-képesítést, a felsőfokú képzésben részt vevőknek az informatikai készség váljon alapkövetelménnyé. Erősítsék meg az igényeknek megfelelően az informatikai szakoktatást. Növekedjék a felsőfokú informatikusképzésre

beiskolázható hallgatók száma, és javuljanak az oktatás személyi feltételei. Induljanak olyan programok, amelyek támogatják az állampolgárok felkészítését az információs társadalomra.

Kulturális követelmények

Teremtődjön olyan kulturális környezet, amely serkenti az információs technológiák elterjedését és felhasználását az ismeretterjesztésben és a kultúrában!

Fel kell készíteni az állampolgárokat az elektronikus információs eszközök és rendszerek használatára. A szellemi termékek online terjesztésének támogatásával biztosítani kell a nemzeti tudáskincs elektronikus elosztási rendszereinek és publikálási feltételeinek javítását. Teremtődjön egyensúly a szerzői jogok, a reprográfiai díjfizetés és az adatbázisjog területén a társadalom hosszú távú érdekei figyelembevételével! A magyar tudásipar technológiai támogatásával elő kell segíteni a nyilvános elérésű magyar nyelvű információk tárának bővítését és az elért eredmények idegen nyelven történő elérhetőségét. A magyar kultúra kapjon méltó helyet a világ információs adattáraiban! A könyvtárak, levéltárak és egyéb közgyűjtemények állományát fokozatosan online módon is elérhetővé és szolgáltathatóvá kell tenni. Állami forrásból is támogatandó az online módon előállított tartalom kialakítása. Szülessenek meg olyan támogatási rendszerek, amelyek lehetővé teszik, hogy az internet média felnőjön a többi társa mellé. Támogassák a magyar nyelvű, illetve Magyarországot bemutató idegen nyelvű internetoldalak megszületését.

Az informatika eszközeivel is segítsék az információk elérésének és a társadalmi kommunikáció jogának érvényesítését!

Biztosítani kell az információk széles körű elérésének technikai és tartalmi feltételeit. Biztosítani kell az állampolgárok információelérési jogait. Támogatandó a helyi, civil, társadalmi, önkormányzati vagy más közcélú és magán információs rendszerek kiépítése és ezek összekapcsolása. Biztosítani kell a közpénzből fenntartott intézmények információelosztó és -szolgáltató szerepének erősítését. Meg kell teremteni a közcélú és nyilvános tartalomszolgáltatások pénzügyi alapjait, illetve társadalmi és állami ellenőrző rendszerét. Elő kell mozdítani az elektronikus média eljutását minden háztartásba és közösségi intézménybe. Támogatandóak olyan programok, amelyek a családok és kisközösségek kommunikációs és informatikai beruházásait segítik.

Meg kell teremteni, hogy a telekommunikációs szolgáltatások igénybevétele költségalapú és megfizethető legyen. Elősegítendő olyan központok kialakítása, ahol a polgárok igénybe vehetik a társadalmi és gazdasági kommunikációjukhoz szükséges eszközöket. Segítsék elő, hogy minden család, intézmény megfizethető internetkapcsolathoz jusson. Támogassák az önkormányzatok, közösségi szervezetek információközlő tevékenységét, adózási, támogatási és jogi eszközökkel erősítsék meg a fogyasztóvédelem szerepét a média- és telekommunikációs szolgáltatások területén. Segítsék elő, hogy csökkenjenek az internetelérés költségei, hosszú távon pedig határozzák meg, milyen információk elérésének biztosítása kapcsolódik az állampolgári jogokhoz. Támogassák a teleházak és a távmunka terjedését.

Senki ne kerüljön hátrányba

A hátrányos helyzetek kiegyenlítésére használják fel a kommunikációs és informatikai eszközök nyújtotta segítséget!

Állami és társadalmi programokkal és projektek támogatásával elősegítendő a távmunka informatikai és módszertani feltételrendszereinek kialakítása, a munkavállalásban hátrányos helyzetű állampolgárok, illetve a munkaadók felkészítése a követhető stratégiákra. Magyarország nem nélkülözheti azt a szellemi potenciált, amely a szervezett munkahelyeken kívül van (fizikailag sérült emberek, munkanélküliek, idős állampolgárok, gyesen lévők).

Dolgozzanak ki modern eszközök használatára épülő programokat a nem keresők számára is. Erősítsék meg a munkavállalók átképzésének programját. A hátrányos helyzetűek segítésével foglalkozó intézmények kapjanak prioritást az információseszköz-beruházásokban. Biztosítsanak központi alapot a sérült és hátrányos helyzetű emberek informatikai eszközökkel történő ellátására, munkavállalási esélyeik növelése érdekében. Támogassák a fizikailag sérült emberek (vakok, siketek stb.) számítógép-használatát, illetve oktatását segítő eszközök és programok kialakítását. Szülessenek olyan központi kezdeményezések, amelyek a hátrányos helyzetűek informálását, információk továbbítását segíthetik.

Áprilisi Novell Akció

április 10-től április 30-ig

Upgrade NetWare 5.1 **-20%**

A NetWare 5.1 a Novell eddigi legkifinomultabb hálózati infrastruktúra-szoftvere, amely annak érdekében, hogy megfeleljen az e-üzlet kihívásainak, a NetWare stabilitására építve számos új technológiát vonultat fel. A Novell legújabb szerveroperációs rendszerével a felhasználók a legmodernebb, nyílt, webes e-üzleti alkalmazások alapjául szolgáló technológiához, a legfrissebb webes hálózat-felügyelethez és erőforrásokhoz jutnak. A NetWare 5.1 egyetlen, átfogó, az összes fontos hálózati technológiát - így a Novell legújabb NDS eDirectoryját is - tartalmazó megoldást kínál, amellyel a meglévő számítógépes hálózatok kiterjeszthetőek az Internetre.

Upgrade NetWare 5.1 / ZENworks 2 Bundle **-25%**

Ezen termékünk a Netware 5.1 nyújtotta előnyöket kiegészíti a ZENworks 2.0 desktop felügyeletet megvalósító eszközeivel. A ZENworks 2 egy cimtáralapú szoftver, amellyel hatékonyabban kezelhetők a hálózati windowsos munkaállomások és alkalmazások, jelentősen csökkentve ezzel a hálózatfelügyelet költségeit. A ZENworks tartalmazza ezenkívül még a segélyszolgálatot adatokkal kiszolgáló, hibakereső funkciókat is.

Akciónk 2000. április 30-ig, illetve a raktárkészlet erejéig tart.

A részletekért érdeklődjönkollégánknál: Szabó Péter, 14 mellék

VAR COMPUTER Üzlet nyitvatartás H-P 9.00-17.00 E-mail: var@var.hu Web: www.var.hu

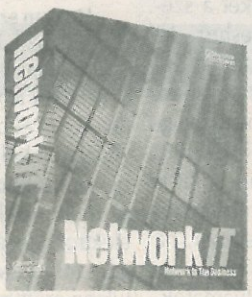
1149 Budapest Fogarasi út 11/a • Tel: 22-22-82 • Fax: 36-32-781

GE Capital Information Technology Solutions Authorised Representative

KERsoft

1119 Budapest, Szombathelyi tér 14.
Telefon: (1) 206-2147 (1) 206-2149
Fax: (1) 206-2148 e-mail: info@kersoft.hu

A modern hálózati rendszerek központosított felügyeleti megoldása



NetworkIT™ 2.0

Hatékony, integrált és skálázható megoldás összetett e-Business hálózatok központosított felügyeletére.

Széleskörű protocol-támogatás: TCP/IP, IPX, SNA DECnet

Kibővített platform támogatás: Windows NT , UNIX, Linux, NCR

Option Pack: akciós áron tartalmazza az összes kiegészítést, mint pl.:

- Hozzáférés felügyeleti opció
- Switch Management opció
- Rendszerfelügyeleti opció
- Frame Relay opció

További Computer Associates termékeket is megtalál nálunk, melyekkel biztonságossá teheti rendszereit és megkönnyítheti azok üzemeltetését

http://www.kersoft.hu

COMPUTER ASSOCIATES

Világtükör

Új monitorok a Compaqtól » A Compaq Computer az EMEA (Európát, Közel-Keletet és Afrikát átfogó) régió legnagyobb monitorszállítója. Újdonságai közé tartozik a TFT8020 Flat Panel Display, valamint a V1100 monitor. A TFT8020 használata elsősorban a pénzügyi szférában (például a tőzsdei alkalmazásokban) ideális, ahol kulcsfontosságú a jól láthatóság, a minőség és nagy kivetítési felület. Az ötletes formatervezésű V1100 monitort elsősorban nagy teljesítményt igénylő grafikai stúdióknak, illetve CAD/CAM felhasználóknak ajánlják.

Noteszgépek a gyógyításban » Nő a mobil számítógépek szerepe az orvoslás, a gyógyítás különböző területein is. Az ABPM ART például beavatkozás nélküli szív- és érrendszeri diagnosztikai berendezéseket fejleszt. Ilyen az ambuláns vérnyomásmérő készülék, a nyugalmi EKG, valamint a vérnyomást és EKG-t egyaránt megmutató műszer, melynek számítástechnikai hátterét a cég által kifejlesztett szoftverek és a Portocom Rt. mobil számítógépei alkotják. A készülékeknek különleges hardverigényük nincsen, alap- és középkategóriás gépekkel is működnek. Nagyrészt a háziorvosok keresik ezeket a notebookkal ellátott készülékeket, de egyes kórházak is érdeklődést mutatnak iránta. Egy háziorvos számára a noteszgép mobil adatbázist is biztosít, amelynek segítségével bárhol és bármikor hozzáférhet a betegek EKG-adataihoz. A kórházak számára is előnyös ez a megoldás, mert a hagyományos EKG-készülék túl nagy, nehezen mozdítható, egyes típusoknak pedig igen magas a működési költsége. Egy notebookhoz kapcsolt EKG-berendezés szállítása könnyű, ezért akár őrzőmonitorként is használható.

Európában a Compaq iPaq » Európa egyes országaiba már szállítja internetes eszközeinek új generációját a Compaq. A novemberben bejelentett iPaq, amely egyszerre képes az internetes kereskedelmi szolgáltatások és a hagyományos személyi adattároló funkciók ellátására, először Ausztriában, Franciaországban, Németországban, Svájcban és Svédországban kerül forgalomba. A kicsi, kényelmesen és egyszerűen használható készülék kifejezetten azoknak a vállalatoknak készült, amelyek üzleti tevékenységüket egyre nagyobb mértékben alapozzák az internetre, éppen ezért használói számára a világháló csupán egyetlen gombnyomásnyi távolságra van. A Windows 2000 operációs rendszert futtató gépen az ISA vagy PCI, illetve egyéb bővítők helyett USB-portokat találunk, de olyan változata is lesz, amely – a vállalatok jelenlegi hardver- és szoftvereszközeinek kompatibilitása érdekében – egyedi csatolókkal kerül forgalomba.

Compaq–Unisys partnerkapcsolat » Annak érdekében, hogy az ipari szabványt jelentő architektúrát az adatközpont legmagasabb szintjeire emeljék, a Compaq Computer és a Unisys bejelentették, hogy szándéknyilatkozatot írnak alá, amely értelmében a Compaq Unisys Cellular MultiProcessing (CMP) alapú 32 processzoros platformokat szállít Compaq ProLiant márkanév alatt. E kapcsolat egyesíti a méretezhető Unisys CMP architektúrát és a Compaqnak a szerverek terén szerzett szakértelmét annak érdekében, hogy kielégíthessék az egyszerveres e-business és adatközpontok magas szintű követelményeit. A megállapodás a Compaq ProLiant eGeneration stratégiájának részét képezi. A megoldás jelentős eleme a Compaq Windows 2000 Datacenter programjának. A Unisys és a Compaq szorosan együttműködik, és a Windows 2000 Datacenter Server operációs rendszert használja fel az innovatív Unisys CMP architektúrán, hogy az elérhető legmagasabb teljesítményt biztosítsa egyetlen, ipari szabványú szerveren. A CMP számos, a nagyméretű számítógépek használói által jól ismert, de az ipari szabványú technológia segítségével már elérhető számítástechnikai lehetőséget biztosít. A (32 bites) Intel Pentium III Xeon és a (64 bites) Itanium processzorok számára kidolgozott architektúrát a kimagaslóan jól méretezhető Windows 2000 Datacenter Server operációs rendszerre optimalizálták.

Harmincszázalékos növekedés

Fellendülést hozott a dátumváltás több olyan amerikai multinacionális cégnek, amelynek a gazdasági éve tavaly novemberben kezdődött. Közülük az egyik, a magyarországi számítástechnikai piacon is meghatározó szerepet vivő Hewlett-Packard eredményeiről az itteni leányvállalat vezérigazgatója, *Pesti István* nyilatkozott.

– Nagyon jók az első negyedév számai. Annyira jók, hogy a tőzsdei elemzők a nyilvánosságra hozatal előtt már emeltek valamit a jóslatukon, majd a valóság annál is jobbnak bizonyult. A 2000-es gazdasági év első negyede tizennégy százalékkal hozott több bevételt, mint az egy évvel korábbi. Az egy éve hatvandolláros részvényárfolyam növekedése egyenletes volt az év során, s az előrejelzések hatására százharminc dollárra ugrott, de ez még nem a csúcs: hat hónapon belül százhatvan dollár fölötti árfolyamra lehet számítani. Az eredmény – szerintem – azt jelzi, hogy az a stratégia, amit *Carly Fiorina*, az új elnök-vezérigazgató meghirdetett, működik. Magyarországon néhány területen jobban szerepeltünk, mint világszinten. Dollárban harminc, az indirekt értékesítésben húsz százalék fölötti a növekedés. Nincs szegmens az indirekt értékesítésben, amiben ne nőtt volna a piaci részesedésünk. Néhány éve negyven százalék volt a mienk a tintasugaras piacból, aztán ötven-ötvenöt. A legújabb adatok szerint hatvan-hatvanöt százalékra ugrottunk. Több tintasugaras nyomtatókategóriában szinte más nem is fogyott, csak HP. Két nagy kérdése volt ennek az időszaknak: mit szól a közönség a fotorealisztikus tintasugaras nyomtatáshoz, illetve tud-e különbséget tenni az olcsó modellek között. A finom, fényképszerű nyomatot adó PhotoRET III bevezetése nagyon jól sikerült, nem sok hely maradt a versenytársaknak. Az olcsó kategóriában azt igyekeztünk megértetni, hogy nem a beruházási, hanem az üzemeltetési költség számít. Hiszen az árba bele kell kalkulálni, hogy van-e a dobozban tintapatron és azt, hogy gazdaságosabb a két- vagy többfejes nyomtató, mint az egyfejes. Ebben is sikeresek voltunk, a nagyon olcsó kategóriában két versenytársunk egymástól veszi el a vásárlókat, nem tőlünk.

– A digitális fénymásolás, másoló és nyomtató egy dobozban megjelenik mind a fénymásoló-, mind a nyomtatókínálatban. Mennyire közvetlen az ütközés a fénymásolás felől jövőkkel?

– A másolás iránti igény érződik a Diskjet 1100a-eladásban. Tavaly év végén mozdult meg ez a piac, több nagy tender van előkészítés alatt, ahol már nem kérnek külön nyomtatót és másolót. A gondolkodásban inkább a „nyomtatóval másolni" terjed, mint a „fénymásolóval nyomtatni". Kétféle vásárlási attitűd viaskodik egymással. A fénymásolóért a beszerzés, a nyomtatóért az informatika felel. Erről az oldalról azt keresik, amivel nincs gond. Számít a támogatás költsége és az üzembiztonság, míg a fénymásolónál csak az egy lapra eső költség. Ezért gondolom, hogy a nyomtató van előnyben. PC-ben nagyon sikeres volt a tavalyi évünk. Jó volt a kínálatunk, jó az ár, és akciókkal is erősítettünk. Sikeresnek tartom az Elenderrel indított internetező-PC-akciót. Nem mondom, nagy vevőknél elnyerhettünk volna még egy-két projektet. De lehagytuk az IBM-et, és most a HP a brandek között a második legnagyobb PC-szállító a magyar piacon. Csak az Albacomp ékelődött az első és közénk. Az alkalmazási, rendszerintegrációs terület nagyon gyorsan nő. Az első negyedévi eredményüket segítette, hogy sok korábbi megrendelést év végén teljesítettünk. A folytatásra agresszívak a terveink, harminc százalékkal nőtt a rendelésállomány, és még ez sem lesz elég a terveink teljesítéséhez.

– Hol következett be a rendelésállomány növekedése?

– Valamilyen szinten mindegyik GSM-szolgáltatónak és a Matávnak is beszállítói vagyunk. Van, ahol teljes rendszert, van, ahol PC-t, és van, ahol teljes UNIX-rendszert szállítottunk.

– Ez infrastruktúraszállítás?

– Nem teljesen. Fenntartjuk, üzemeltetjük a Vodafone informatikai rendszerét. A Pannon GSM-nél a számlázási rendszer fut HP-eszközön, és számottevő az olyan megrendelés, ahol fővállalkozóként alkalmazást is viszünk. Robbanás előtt áll az információs tárház, gyakorlatilag minden pénzintézet és távközlési cég rövidesen felállít egyet. Sok távközlési HP-fejlesztés kötődik az internethez, az e-speakhez. Fontos az e-service is, amelyben több projekt áll indulás előtt. Várhatóan sok millió dolláros üzletet csinálunk ezen a területen. Hatalmas volt az érdeklődés a bankos WAP-bemutatónkon. Amint az első bankberuházás megindul, a többiek követni fogják. Végeztünk UNIX-konszolidációt az APEH-nél és a KSH-ban. Ma már egy-két nagy kiszolgálóra rá lehet bízni azt, amit korábban húsz-harminc gép végzett el. Kevesebb vele a gond, egyszerűbb a rendszergazda munkája. Az idei év nagy kérdése ezen a területen az új Intel-processzor, amit 1993 óta együtt terveznek velünk.

– Mire számít az államigazgatásban?

– Sok közigazgatási projektet teljesítettünk, van rálátásunk a kormányzati munkára. Ismerjük a beszedési, a statisztikai és a tervezési oldalt is, tehát jó pozíciónk van egy megoldás kidolgozásához. Úgy látom, hogy ennek a kormánynak van stratégiája egy-két területen, kivéve épp az informatikát. Pedig ez a közigazgatás alapvető feladata: az információ begyűjtése, elemzése, felhasználása. Ha ez gyorsan, olcsón zajlik, azon mindenki nyer, köztisztviselő és adófizető egyaránt. Számtalan kötelező adatszolgáltatásnál kérdezik ugyanazokat az adatokat, pedig elegendő lenne egy nagy információs kérdőív a világhálón. Általában az egész államigazgatás könnyebben működhetne elektronikus EDI adatcserével. Lengyelországban tavaly indítottak el egy ilyen programot, és hatalmas sikere volt. Nagyon sok lézernyomtatót vettek hozzá.

– A Compaq felállított egy szakértői csoportot, akik sok beszállítóval a háttérben tesznek ajánlatot és teljesítenek. Ilyen az i-Cell kapcsolat is, ahol az HP felvállalta egy termék kialakítását.

– A hozzáadott érték fontos, maga a márkanév kevés. A stratégiánk az infrastruktúra biztosítása, és fölötte a legjobb partnerek kiválasztása. Ha ismerem a vevő infrastruktúráját, tevékenységét, üzleti céljait, akkor értelmesen ajánlhatok neki gyorsan megvalósítható megoldást, ami pénzügyi eredményt is hoz. Ez az e-service lényege, ebben látom a jövőt Magyarországon is.

VaMá

Elektronikus munkahely és piactér:

Internetes üzletvitel SAP eszközökkel

Az SAP R/3 a legelterjedtebb számítógépes erőforrás-gazdálkodási (ERP) rendszer Magyarországon. Most, hogy előtérbe került az e-business, a vállalatok közötti internetes üzleti kapcsolat, alapvető kérdés, hogy az SAP R/3 rendszerek bekapcsolhatók-e az elektronikus gazdaságba. A válasz természetesen igen, az SAP megfelel ennek a kihívásnak. A mySAP.com Marketplace az interneten keresztül kapcsolja össze az eddig elkülönült üzleti megoldásokat. Sőt az SAP fejlesztői még ennél is újabbat alkottak: megoldották a kezelői felület internetesítését és egységesítését is. Létrehozták a mySAP.com Workplace-t, a személyre szabott számítógépesített munkahelyet. A mySAP.com megoldásairól beszélgettünk Kelemen Róbert ágazatvezetővel, az SAP Hungary Kft. munkatársával.

KELEMEN RÓBERT: A vállalat belső üzleti folyamatain túlnyúló elektronikus üzleti rendszerek használatának megkönnyítésére megalkottuk a szerepkör alapú portált, a mySAP.com Workplace elektronikus munkahelyet. A portálról a munkatársak elérhetnek minden, a munkájukhoz szükséges szolgáltatást: az erőforrás-gazdálkodási rendszer, az ERP moduljait; a partnerek, beszállítók adatait; a vállalat belső hálózatának adatbázisait; a nyilvános világhálón található általános gazdasági információkat stb. Az SAP R/3 a vállalati üzleti folyamatokat képezi le. Az üzleti folyamatok lépéseinek számító tranzakciókat a felhasználó a rendszer menüjéből választhatja ki. Természetesen más tranzakciókat kell használni egy útiköltség elszámoláshoz és másokat egy alkatrész megrendeléséhez. Amennyiben valaki sok üzleti folyamat végrehajtásában vesz részt, ez a rendszer menüjének alapos ismeretét kívánta meg. Ennek a megközelítésnek, a hagyományos menünek az ideje lejárt. A dolgozó számára a rendszer egyszerűbb és könnyebben használható, ha csupán azt a tranzakciót látja, amelyre szüksége van, ezt azonban egységes felületen.

– A művelet tehát a fontos, nem az, hogy melyik komponens hatja végre?

KELEMEN RÓBERT: Így van. Ez a gondolat vezetett el minket a szerepkör alapú megközelítéshez. Az alkalmazott egy vállalaton belül sokféle feladatot lát el, és ugyanazt a feladatot általában többen is végzik. A dolgozó például kiküldött, amikor egy utazással kapcsolatos költségeit számolja el, kereskedő, ha értékesít, illetve menedzser, ha gazdálkodási adatokat vizsgál. Tehát vannak a vállalati folyamatokhoz kapcsolódó, azokból levezethető szerepkörök, műveletcsoportok. Minden szerepkör egy mutatóként (link) jelenik meg a dolgozó személyre szabott portálján. Amikor a felhasználó egy adott szerepkör feladatait akarja elvégezni, egyszerűen rákattint a megfelelő szerepkörre, majd kiválaszthatja a végrehajtandó üzleti tranzakciót. Az SAP R/3 által kezelt standard üzleti folyamatokhoz több mint 150 kidolgozott szerepkört kínálunk.

– Csak előre gyártott szerepkörökkel működtethető a Workplace?

KELEMEN RÓBERT: Természetesen nem. Biztosítjuk az eszközöket a vásárló számára az elemek átalakítására és a vállalati igényeknek megfelelően újak is készíthetők. A mySAP.com megoldáscsomaghoz hozzátartoznak ezek az eszközök. A saját portáljára mindenki beilleszthet mutatókat a vállalati intranet adatbázisaira, vagy információs világháló honlapjaira. A vállalati tranzakciókat érintő érdemi változtatás lehetőségét viszont a vállalat korlátozhatja.

– Hogyan szerez tudomást a szállító a dolgozó által elindított tranzakcióról, megrendelésről?

KELEMEN RÓBERT: Eddig telefonon, faxon, levelezéssel kapcsolódtak a vállalaton belüli üzleti folyamatok a beszállítókhoz, megrendelőkhöz, szolgáltatókhoz. E folyamatokat elektronikussá tettük és mind az eladó, mind a vevői oldalon integráltuk az erőforrás-gazdálkodási rendszerbe. Ez jóval több az üzenetváltások elektronikussá tételénél, az EDI faxnál. Itt ugyanis nem csak elektronikus üzeneteket kell továbbítani, hanem tranzakcionális szinten kell összekötni a két vállalat ERP rendszerét, azaz ki kell alakítani egy csatornát, amelyen át a tranzakciók, üzleti műveletek biztonságosan és automatikusan bonyolíthatók le a két ERP rendszer között. Egy vállalatnak azonban általában nem egy, hanem sok másikkal kell kapcsolatot tartania és a páros kapcsolatok fenntartása nagyon drága. Ezért készítettünk egy közvetítő közeget, amely egységes formában fogadja és továbbítja az egymással kapcsolatban lévő rendszerek tranzakcióit. Ez a piactér, a mySAP.com Marketplace egy univerzális tranzakcióátviteli eszköz. Ha egy cégnek van húsz beszállítója, nem kell mindegyikkel pont-pont kapcsolatot kiépítenie. Elég, ha létrehoz egy Marketplace-t, amelybe bekapcsolja a beszállítók nem feltétlenül SAP R/3-mal megvalósított ERP rendszereit. Amikor egy cég megjelenik a Marketplace-en, automatikusan azonosíthatóvá válik a többi bejegyzett vállalati rendszer számára, ügyvitelét alkalmassá teszi az egylépéses üzletre. A többi vállalat beszerzői a Marketplace üzleti címtára alapján, a cég áru- és szolgáltatáskatalógusából ki tudnak venni adatokat, a tranzakciós rendszerek Markeptplace-en keresztüli kommunikációja pedig biztosítja a megrendelések és visszaigazolások továbbítását.

A mySAP.com Workplace és Marketplace együttes, az SAP R/3 rendszerrel tehát lehetővé teszi egy vállalat számra, hogy belépjen az e-business világába. Dolgozói, ügyintézői munkájukat a számítógépet használva, anélkül végezhetik az interneten, hogy akárcsak telefonálniuk kellene közben. Elérik a szükséges információkat, le tudják adni, fogadni tudják az üzletfelek megrendeléseit, és ellenőrizni is képesek az internetes, virtuális térben zajló üzleti folyamatokat.

Próbálja ki a mySAP.com megoldásait!
A Workplace portál és az SAP üzleti megoldások működéséről Ön is könnyen tapasztalatot szerezhet. Keresse fel az interneten a www.sap.com honlapot, ahol megtalálja az ingyenesen használható Internet Demo Education Systemet. Az SAP internetes oktató és demonstrációs rendszerben gyakorlati tapasztalatokat szerezhet arról, hogy néz ki egy munkahely, hogyan zajlik le egy üzleti művelet az elektronikus üzlet, az e-business világában.

NetServer

SureStore T20

intel inside
pentium III

Két szerver, amelyekre biztosan építhet.

HP NetServer E55

Intel® Pentium® III Processzor, 500MHz / 9GB U/W SCSI HDD / 64MB SDRAM (max. 1GB) / 32x IDE CD-ROM / integrált kétcsatornás U/W SCSI vezérlő / integrált 10/100TX LAN

527 500 Ft+ÁFA

HP NetServer E60

Intel® Pentium® III Processzor, 500MHz / 9GB U/W SCSI HDD / 64MB SDRAM (max. 1GB) / 32x IDE CD-ROM / integrált kétcsatornás U/W SCSI vezérlő / integrált 10/100TX LAN / HP NetServer Navigator, TopTools

656 250 Ft+ÁFA

A HP NetServer E55 kifejezetten a kis- és középméretű munkacsoportok számára készült, és tervezésekor az egyik legfontosabb szempont volt, hogy a dolgozók munkájukra összpontosíthassanak, és ne a számítógépes rendszerrel kelljen foglalkozniuk. Ez a megbízható szerver minimális erőfeszítés árán maximális hatékonysággal tartja működésben a hálózatot.
A HP NetServer E60 a kezdeti lépés a növekedni vágyó kis és közepes munkacsoportok számára. Igény szerint második processzorral bővíthető, könnyen kezelhető, nagymértékű megbízhatóságot és komoly teljesítményt nyújt, elérhető áron.

hp invent

TOVÁBBI INFORMÁCIÓKÉRT LÁTOGASSON EL WEBLAPUNKRA: HTTP://WWW.HP.HU/E VAGY HÍVJA A HP VEVŐSZOLGÁLATOT: 382-1111

HEWLETT PACKARD
Connect Reseller Program

Albacomp	8000 Székesfehérvár, Mártírok útja 9.	22/315-414	sales@albacomp.hu
Digital	6723 Szeged, Csongrádi sgt. 83.	62/488-380	digital@digital.co.hu
Duna Elektronika	1139 Budapest, Frangepán u. 56.	237-7299	sales@dunaelektronika.hu
Integrátor	1191 Budapest, Eötvös u. 3.	281-3931	szabo.levente@integrator.hu
Kventa	1067 Budapest, Podmaniczky u. 37.	269-5262	kventa@kventa.hu
Műszertechnika Computer Rt.	1107 Budapest, Szállás u. 21.	432-9515/19	fbandi@mtcomp.hu
RacioNet Kft.	2040 Budaörs, Budapesti út 70.	23/417-313	sales@racionet.hu
Selectrade	1106 Budapest, Fehér út 10.	264-3333	company@selectrade.hu

Az ajánlat 2000. március 31-ig és 260 Ft/USD árfolyamig érvényes

Intel, the Intel Inside logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.

Hálózat kulcsrakészen

Új üzletágat indított a hagyományosan noteszgépeket építő, forgalmazó és szervizelő Portocom Rt. A januárban indított üzletág kis- és közepes vállalatok irodai számítástechnikai igényeihez kínál hálózati megoldást. Mint *Mándli János* üzletág-igazgató elmondta, az egyedi igényeknek megfelelő, ugyanakkor költségkímélő számítástechnikai környezetet biztosító konstrukció kialakításakor megvizsgálták egy szokásos rendszer, valamint a Portonet hálózat létrehozása és fenntartása közötti különbségeket. A számítások során figyelembe vették a „birtoklás teljes költségét" (Total Cost of Ownership, TCO), azaz a számítógéprendszer teljes élettartama alatt felmerülő költségek összegét, ami magában foglalja a látható, számlákon megjelenő költségeken kívül a rejtett költségeket is.

A *Gartner Group* szerint a TCO főbb összetevői a beruházás, a rendszer-adminisztráció, a műszaki támogatás, valamint a legnagyobb ráfordítást igénylő, a végfelhasználókkal kapcsolatos költségek, mint például adatkezelés, támogatásigény, problémamegelőzés és -elhárítás, állásidő.

A Portonet-megoldás a TCO csökkentését ígéri. A gondos tervezés miatt alacsonyabbak a beruházási költségek, a kisméretű, korszerű PC-kből álló hálózatokat pontosan a vállalkozás igényeihez igazítva, kulcsrakészen adják át. Részben a komplexitás csökkenése miatt, részben a távfelügyeleti szolgáltatásnak köszönhetően kevesebb ráfordítást igényel a rendszer-adminisztráció és műszaki támogatás is. A végfelhasználókkal kapcsolatos költségek szintén mérséklődnek, mert a központi adatkezelés hatékonyá teszi a problémamegelőzést, a problémaelhárítás időigénye minimális, és nem feltétlenül igényli a rendszer leállítását, az adatbiztonság pedig hardverproblémák esetén sem sérül.

Alapesetben Linux operációs rendszerrel működnek a szerverek, szükség esetén más PC-s operációs rendszerekkel szállítják őket. A munkaállomások alapszoftvere az irodai és internetes célokra egyaránt alkalmas, majdnem ingyenes Linux operációs rendszer, irodai szoftverként pedig a StarOffice szoftvert előre telepítve kapják megrendelők – mindkettőhöz magyar nyelvű felhasználói kézikönyv készült. A hálózat az interneten keresztül biztonságosan felügyelhető, megspórolva a rendszergazda munkáját – ezt a feladatot is vállalják a Portonet szakemberei.

Növeljük a biztonságot

Miközben készülünk az e-business-re, és tervezgetjük, milyen átütő világhálólappal hódítjuk meg az internetes vásárlóközönséget, a folyamatos elérhetőségről, a biztonságos üzemeltetésről sem szabad megfeledkeznünk. E témában a világ egyik vezető szállítójának számító Computer Associates európai igazgatóságán elhatározták, hogy ügyfeleiket, partnereiket szakmai szemináriumokon készítik fel a háttérmunkára, arra, mit jelent egy e-businessalkalmazás folyamatos elérhetősége az év minden percében. Márciusban Budapesten az e-business térhódításával való lépéstartás mellett szó volt az adatbázisokat és az osztott alkalmazásokat felügyelő CA ManageIT-ről, és a *Meta Group* piackutató szakértője arról a drasztikus változásról beszélt, amit az e-business jelent a programok és adatbázisok szempontjából.

Az első előadásban az e-business, a hálózatos gazdaság világába belépő, az ahhoz való alkalmazkodást megkezdő vállalkozásokat fogadó problémahalmazról volt szó. Arról, hogy mivel lehet piaci előnyhöz jutni, milyen eszközökkel srófolható fel a profit az internetes piactéren. A CA szerint egyre inkább az innovációval, az újra való készséggel. Sőt az ötlet önmagában még kevés, gyorsan meg is kell valósítani, aztán pedig jöhet a következő: egyre gyorsabban elévülnek az érdemek. Tehát a vállalkozások jövedelmének növekvő hányada származik az internetes üzletben abból, hogy időről időre valami újítással meg tudják magukat különböztetni a versenytársaktól. Első, belépő újításnak tekinthetjük, hogy építenek az internetre, és kialakítják a maguk virtuális kereskedelmi hálózatát, egyre inkább kiiktatva a közvetítő kereskedelmet is. Említést tett az előadó az internetesedés járulékos előnyeiről is. Segíti a globalizációt, megkönnyíti a megjelenést földrajzilag, kultúrában távoli piacokon, és gyorsítja a vállalati adatok elemzésének piaci előnyre fordítását.

Adatbázisok és osztott alkalmazások felügyelete korszerűsítésének támogatására adja ki a CA a ManageIT programgyűjteményt, melynek elemeit az Unicenter TNG keret fogja egybe. Segítségével egyetlen pontból megvalósítható a szoftverrendszerek teljesítményfigyelése, az optimalizálás, a működési problémák időben történő felfedezése és javítása. A ManageIT tudásalapú ágensei számos eszközzel folyamatosan szondázzák a rendszereket, de a külső, internetes kapcsolatokat és a middleware működését is.

Ruediger Spies, a Meta Group szakértője a végponttól végpontig mindent kézben tartó alkalmazások és az adatbázisok felügyeletének problémáiról beszélt a gyorsan és radikálisan változó gazdaságban. Míg korábban a vállalatvezetők ráérősen válogathattak a technikák között, ma erre nincs idő. Mindegy, hogy mit tartalmaz, mi van mögötte, de amit eladnak nekik, az legyen használható megoldás a körülmények változásához való alkalmazkodásra. Ruediger Spies többek között felhívta a jelenlévők figyelmét arra is, hogy az e-business nem elszigetelt jelenség, visszahat a vállalatok működésére, azon belül pedig az informatikai részlegére is.

Távol és mégis oly közel

(Folytatás az 1. oldalról)

A hálózat felügyelete, a rendszergazda feladata öt fő tevékenység ellátásából áll. A konfigurációfelügyeletből, a hibaészlelésből és -elhárításból, a biztonsági rendszer beállításából és felfedezett lyukainak a megszüntetéséből, a teljesítményfigyelésből és a rendszerhasználat regisztrálásából.

A konfiguráció felügyelete eredetileg csak a szűken vett hálózati elemek telepítésére, beüzemelésére, módosítására vonatkozott, beleértve a hardver- és szoftverelemeket. A mai, hálózati munkaállomásnak szánt számítógépeket, terminálokat már a gyárban ellátják olyan szolgáltatásokkal, amelyek lehetővé teszik egyrészt a főbb részegységeik távoli figyelését, leltárellenőrzését, másrészt a bekapcsolásukat központi utasítással. E lehetőségeket kihasználva a rendszergazda a helyén válik képessé a felhasználói terminálokon egyedi szoftvermódosítások végrehajtására akkor is, amikor senki sem dolgozik a gépeken, de kezdeményezheti egyetlen utasítással valamennyi munkaállomáson ugyanannak a szoftvernek a frissítését is.

Alapvető feladat a teljes hálózat működése szempontjából a hibakezelés, hibaelhárítás, riasztás, amit a berendezés-leállástól az adatcsomagok torlódásáig és az abból eredő elveszéséig számtalan probléma tehet szükségessé. Vannak hibák, amelyeknek az elhárítása megoldható egy távolból történő hardver-átkonfigurálással, a kiszolgáló újraindításával, de ha nem, a rendszergazdának akkor sem kell mindig jelen lennie. Ha baj van, a riasztás érkezhet interneten, mobiltelefonjára küldött rövid üzenetben, ő pedig el tudja érni a kiszolgálót az interneten, fel tudja hívni telefonon – ez utóbbi eljárás szükséges például, ha összeomlik a rendszer, és újra kell azt indítani. Erre szolgál a távkapcsoló, amit a hálózatról akkor is el lehet érni, ha a számítógép leállt.

A biztonsági eszközök segítik a rendszergazdát abban, hogy egyedenként és erőforrásonként szabályozza a hozzáférést, akár adott időintervallumokra külön-külön. Internetes kapcsolatnál a biztonsági felügyelet már bonyolultabb, védőfalra, a kimenő és bejövő üzenetek alapos ellenőrzésére van szükség. De állandó jelenlétre ennek ellátásához sincs szükség. A jó biztonsági rendszer ugyanis nem a baj bekövetkeztekor lép működésbe, hanem megelőzi a bajt, kiszűri a veszélyes üzeneteket, leállítja a jogosulatlan tranzakciókat. A biztonságfelügyelet része a rendszerfelügyeleti jogosultságok kiosztása, vagyis az engedélyek megadása a rendszer megváltoztatására, konfigurációs paraméterek beállítására. Végül a teljesítmény figyelése egyes, a hálózat működését, a forgalmat jellemző adatok gyűjtését és esetenkénti statisztikai elemzését jelenti. Idősorok vizsgálatával, a forgalom napszakonkénti áttekintésével növelhető a hálózat működésének gazdaságossága, és jól tervezhetővé válik a bővítés, a hálózat átkonfigurálása. A rendszerhasználat regisztrálása átfed a teljesítményfigyeléssel, a különbség az, hogy itt a feladat az egyes szereplők, felhasználók aktivitásának a mérése, esetleg a számlázás.

A felsorolt öt feladatcsoport között vannak olyanok, amelyek ellátása folyamatos odafigyelést igényel, és vannak, amelyek a helyi hálózat úgynevezett log-állományaiban, naplóiban gyűlő adatok elemzésével láthatók el. Az utóbbiak esetében gyakorlatilag nincs különbség egy állandóan jelen lévő és egy időnként megjelenő rendszergazda eredményessége között. Más a helyzet a hibaelhárításnál, ahol a rendelkezésre állás igénye dönti el, milyen szintű legyen a hálózatfelügyelet. Egy nyilvános telefonközpont esetében nincs választási lehetőség, ott még az sem elég, ha mindig jelen van a szakember, a folyamatos működésről különféle hardvermegoldásokkal is gondoskodni kell. Ez utóbbi eszköz, a tápegységek és más hardverelemek megduplázása, a merevlemezek tartalmának több helyen tárolása tükrözéssel vagy úgynevezett RAID rendszerrel még egy olyan kis hálózatnál is hasznos lehet, ahol már nincs folyamatos üzem, ahol már a távoli hálózatfelügyelettel is beérik. Nem szabad megfeledkezni arról sem, hogy számos üzletágban az e-business megjelenése, az üzleti kapcsolatok internetre terelődése miatt rövidesen át kell majd értékelni a folyamatos üzemelés követelményeit. Ahol ugyanis a partner bármikor beeshet az ajtón – s az interneten ez így van –, ott komoly üzleti veszteség, ha az automata ügyintéző – a világháló-kiszolgáló – nem tudja fogadni a beérkező kéréseket.

A távoli felügyeletet szolgálja a tartalék hardverelemek beépítése, a kiszolgáló újraindításának a lehetősége a távolból az interneten vagy telefonon keresztül kiadott paranccsal, a kiszolgáló és a munkaállomások képernyője tartalmának átvétele, a futó program közvetlen irányításának a lehetősége a diszpécserközpontból. E megoldások mind pénzbe kerülnek, de biztonságosabbá teszik az üzemeltetést annak ellenére, hogy a helyszínen nem ül ott a rendszergazda. Minél többet költ a hálózat tulajdonosa ezekre a kiegészítésekre, annál kisebbre szorítja le a csak személyes jelenlét útján megoldható problémák körét, annál biztosabb lehet abban, hogy a hálózata sosem áll le. Meg kell találni a megfelelő arányt a kívánatos szint eléréséhez szükséges beruházás és az állásidő okozta várható veszteség között.

A távoli felügyeletben gyorsan tör előre az internet mint kommunikációs eszköz. Lassan már nem is marad olyan eszköz, amit magát mint világháló-kiszolgálót ne kapcsolnának be a hálózatba. Világhálólapokon tart kapcsolatot a külvilággal – a rendszergazdával – már a szünetmentes áramforrás és a nyomtató is. Az internet, mint lehetőség, a távoli felügyeletet is megkönnyíti, bár nem biztos, hogy kiszorítja a hagyományos eszközöket, az automatikus riasztást személyhívóra, mobiltelefonra küldött rövid üzenettel, a modemes, ISDN- vagy esetleg bérelt vonalas kapcsolatot a diszpécserközpont és a hálózati kiszolgálógépek között.

Előnyös a hálózatfelügyelet-megbízás, mert leveszi a hálózat tulajdonosának válláról a kapcsolattartás gondját a berendezések szállítóival. Bármivel van gond, egy helyre, mindig ugyanoda kell telefonálni, mindig ugyanonnan várható a segítség.

Egy nyilatkozatában *Jerald Murphy*, az amerikai *META Group* piackutatónál a globális hálózati stratégiákkal foglalkozó részleg vezetője figyelmeztet, hogy gondosan kell eljárni a hálózatfelügyeleti szerződés megkötésekor. Érdemes tisztában lenni a hosszú távú célokkal. Nem elég a pillanatnyi helyzet ismerete, a szerződés jó, ha tekintettel van a várható fejlődésre. Mind a megbízó, mind a megbízott számára tiszta helyzetet teremt a szolgáltatási szintet garantáló szerződés. Ebben pontosan rögzítik, a hálózatnak egy hosszabb időszak, mondjuk, egy év átlagában mit kell teljesítenie, és ezen belül milyen hosszú lehet a leghosszabb leállás, mi történik, ha egy merevlemezt nem cserélnek ki időben, és tönkremegy és így tovább.

Farkas Gábor, az Acronym Networking Kft. ügyvezetője szerint bonyolítja a helyzetet, hogy az amerikai piacra szánt tanácsok, szerződésminták, az ott bevált ötletek nem mindig működnek Magyarországon. Szerinte a jó kapcsolat az, amikor nem a szerződés betű szerinti betartására törekszenek a felek, hanem a hálózat biztonságos működtetésében működnek együtt. Tapasztalata szerint a teljesen automatizált, egy távoli központból ellátott felügyelet nem a magyar piacra való, itt a megrendelőnek éreznie kell, hogy törődnek vele. Rendszeresen meg kell látogatni, megnézni a kiszolgálót, a munkaállomásokat és a felhasználókat közelről is. Mindezt annak ellenére, hogy a mai kiszolgálók már kiváló túlélési lehetőségekkel bírnak. Minden megkettőzhető bennük, és vagy automatikusan állnak át a tartalék egységre, vagy a távolból is gyorsan átkapcsolhatók, mondjuk, egyik hálózati kártyáról a másikra. A távolságot, amit a technika lehetővé tesz, át kell hidalnia az emberi kapcsolatoknak, s megbízónak, megbízottnak minél közelebbi munkakapcsolatban kell lennie ahhoz, hogy a felügyelet hatásos legyen, a számítógép-hálózat meghozza azt az eredményt, amit várnak tőle.

Vargha Márton

Megosztott teljesítmény

MasterSwitchnek nevezik az American Power Conversion (APC) berendezését, mely a helyzethez igazodva osztja el a rendelkezésre álló elektromos teljesítményt a fogyasztók között. A MasterSwitch szolgáltatásait most számos újjal bővítették, köztük a biztonságot növelő többszörös felhasználói naplózással és egy világhálós paraméterbeállító honlappal. A berendezés megkönnyíti a munkaállomások felügyeletét, és nagyobbra növeli a szerverek üzemidejét azáltal, hogy a rendszergazdák távolról tudják vezérelni az egyes berendezések tápellátását. Az intelligens hálózati teljesítményelosztók lehetővé teszik a hálózati (AC) csatlakozások távoli, egyenkénti vezérlését.

A Smart-UPS szünetmentes tápegységsorozat 3,5 hüvelykes, számítógépszekrénybe – rackbe – szerelhető modellekkel bővült. A 700 VA-es, 1000 VA-es és 1400 VA-es teljesítményű 2U Smart-UPS berendezésekkel az APC egy folyamatosan növekvő igényt kíván kielégíteni. A Smart-UPS nemcsak kisebb a jelenlegi modelleknél, a kezelése is egyszerűbb, és hosszabb ideig tartja a feszültséget áramkimaradáskor. Az 1000 VA-es és 1400 VA-es modell akkumulátorának üzemideje a cég szerint harmincöt százalékkal hosszabb a már piacon lévő, szekrénybe szerelhető szünetmentes tápegységekénél. Az APC Smart-UPS 2U széles bemenetifeszültség-tartományt biztosít, így a névleges feszültség akár harmincszázalékos csökkenése mellett is el tudja látni a számítógépet a szükséges energiával, a tápegység akkumulátorra való átkapcsolása nélkül.

VaMá

Mindenki számára elérhető...

Használja másképpen számítógépét!

Használjon TouchScreent!

- Ügyfél-tájékoztató rendszerek
- Ipari alkalmazások
- Oktatás
- Internet publikus hozzáférés

Mindez a képernyő érintésére működik.

Termékválaszték:

- Kit (meglévő monitorokhoz)
- Komplett érintéses monitorok
- Komplett információs tornyok (DOS, WIN95, WIN98, WIN NT, WIN2000, OS/2, Apple-Macintosh)

BankSoft Számítástechnikai Rendszerfejlesztő Kft.
1149 Budapest, Angol u. 38. Telefon: 363-7442 ¥ Fax: 383-5243
Internet: www.banksoft.hu ¥ E-mail: banksoft@banksoft.hu

Kamatoztassa tudásunkat!

Compaq Aero 1520

- 150 g súlyú, 1,23 cm vastag kézi számítógép
- notebookhoz vagy asztali számítógéphez csatlakoztatható dokkoló állomással
- e-mail, naptár, elektronikus névjegykártyák, feladatlista automatikus szinkronizálása
- légegyszerűbb internetezés útközben
- elektronikus diktafon és jegyzettömb (kézírás-felismerő programmal)

Armada V300

- Mobile Intel® Celeron™ processzor 400 MHz
- 12,1" TFT LCD
- 64 MB RAM
- 4 GB HDD
- 24x CD
- Windows 95/98
- „all-in-one" konstrukció (CD-ROM, floppy és a merevlemez egyidejű használata)

Armada E500

- Mobile Intel® Pentium® III processzor 450 MHz
- 14,1" TFT LCD
- 64 MB RAM
- 12 GB HDD
- 24x CD
- Windows 95/98

Armada M700

- Mobile Intel® Pentium® III processzor 450 MHz
- 14,1" TFT LCD
- 64 MB RAM
- 6 GB HDD
- 24x CD
- Windows 95/98
- slim kivitel (2,3 kg súlyú, 28 mm vastag)

Intel, az Intel Inside embléma és Pentium az Intel Corporation bejegyzett védjegyei, Celeron az Intel Corporation védjegye.

COMPAQ

A hirdetésben szereplő E500 és M700 noteszgéphez Aero 1520 kézi számítógépet és Compaq hordtáskát adunk ajándékba.

intel inside pentium® III

Ki a legértékesebb?

Ha csak rövid időre is, az internetes hálózati eszközök gyártója, a Cisco Systems lett a világ legértékesebb vállalata, miután az árfolyamok alapján részvényeinek összértéke elérte 575,93 milliárd dollárt. Ezzel a cég rövid időre megelőzte a már hosszú ideje a lista élén álló Microsoftot, amelynek a piaci értéke 575,29 milliárd dollár. A két cég értékkülönbsége 640 millió dollárt, azaz 0,11 százalékot ért el.

A világ legértékesebb vállalata címért a Microsoft és a Cisco Systems között kiélezett a küzdelem, ám elemzők szerint a március végi helycsere jól jelzi a trendet: a Microsoft részvényeinek értéke augusztus óta alig változott, míg a Cisco Systems részvényeinek értéke folyamatosan emelkedik. A Microsoft az Intellel együtt a személyi számítógépek korának úttörője volt, és pozícióját azóta csak megerősítette, hiszen mintegy 1,2 milliárd PC működik ma a világon, miközben a piac egyre tágul.

Az internet és a World Wide Web 1993-ban indult térhódításával olyan vállalatok, mint a Cisco Systems vagy a Yahoo részvényeinek értéke hamar az egekbe szökött.

Európai szupergép

A franciaországi Atomenergia Bizottság (CEA) a Compaq Alpha processzortechnológiáját és Tru64 Unix operációs rendszerét választotta Európa legnagyobb teljesítményű számítógépének motorjául. Az Alpha szuperszámítógépe több mint hétszer olyan erős lesz, mint Európa jelenlegi szuperszámítógépei, és másodpercenként ötbillió műveletet tud majd kezelni. A Compaq Alpha szuperszámítógép – újabb atomkísérletek nélkül – a kétezernél is több Alpha-processzor öt teraflop kapacitásának felhasználásával fogja fenntartani a francia nukleáris készletek megbízhatóságát és biztonságosságát.

A szuperszámítógép öt évig kielégíti a CEA numerikus számítási igényeit. A Compaq Alpha szuperszámítógépe röpke egy másodperc alatt végzi el ugyanazt a munkát, amit kézi számológépekkel harmincezer szakember csak ötévi, napi huszonnégy órás munkával tudna elvégezni. Ez is egyik kulcsfontosságú eleme a francia szimulációs programnak, amelynek célja, hogy az atomkísérletek befejezése után biztosítsák az ország nukleáris készleteinek állandóságát és biztonságosságát. Az összetett feladathoz óriási feldolgozási teljesítményre van szükség, amelyet a Compaq képes biztosítani. Az öt teraflop összkapacitást úgy érik el, hogy Compaq szuperszámítógépek egész sorát kötik össze a kétezernél is több 64 bites Alpha-processzort tartalmazó AlphaServer SC SuperComputer sorozatban. A processzorok igen nagy teljesítményű hálózatban kapcsolódnak egymáshoz, amelyet a Compaq az olasz Finmeccanica cég leányvállalatával, a Quadrics Supercomputers Worlddel közösen fejlesztett ki. A szuperszámítógép beüzemelését a franciaországi Annecyból, a Compaq integrációs központjából fogják irányítani. A Compaq onnan végzi majd az integrálást, az installálást, a későbbi felhasználók képzését, a műszaki támogatást és a karbantartást. A számítógép – amely Európa legerősebb rendszere lesz – 2001 végére válik teljesen működőképessé.

Allied Telesyn

Teljes körű hálózati megoldások

Napjainkban az infokommunikáció világában a hálózati eszközgyártók között is megfigyelhető a gyors alkalmazkodás, az integrálódás, az új fúziók létrejötte és nemritkán az ismert cégek részekre bomlása. Ebben a helyzetben, amikor olyan vezető „networking"-multik jelentettek be a céggel összefüggő kapitális változásokat, mint a Cabletron, Newbridge és legújabban a 3Com, a világ ötödik hálózati-eszköz-szállítójának számító Allied Telesyn International jelentősen megújítva termékskáláját olyan stratégiaváltást jelentett be, amelynek révén Európában, azon belül a legperspektivikusabb kelet-európai régióban, így Magyarországon is ugrásszerű növekedést érhet el.

Mi erősítheti ennek az amerikai többségű, japán kisebbségi tulajdonú, és érdekes módon túlnyomó részt olasz szakemberek alkotta menedzsmenttel rendelkező cégnek az önbizalmát? Valószínűleg nem más, mint amit *Francesco Stramezzi*, a cég elnöki és európai vezérigazgatói funkcióját betöltő második embere a március 21-én Bécsben a kelet-európai régió országaiból meghívott újságíróknak tartott sajtókonferencián hangsúlyozott. Nevezetesen: rugalmasabb, mellérendelt új vállalati struktúrával az Allied Telesyn dobozmozgató cégből a technológiák terén felsőbb szintek, a termékeknél pedig a teljes megoldások és teljes rendszerek, valamint az integrálás irányába mozdult el. Ez természetesen együtt jár a cég termékválasztékának átalakításával, amely főképpen Gigabit Ethernet eszközökre épül, és amelyben egyre nagyobb részt képviselnek a kapcsolók és útválasztók, a LAN-eszközök mellett erősödik a WAN-hálózatok berendezéseinek kínálata, miközben csökken a hubok szerepe. A stratégiaváltás része az is, hogy a cég növekvő számú irodái és képviseletei mindenütt egyre inkább az eladásokra és a vevőorientációra összpontosítanak.

Andreas Beierer, az Allied Telesyn International régiónkért felelős kereskedelmi igazgatója hangsúlyozta, cége arra törekszik, hogy komplex szolgáltatásokat kínáljon. Ehhez kapcsolódik, miszerint Olaszországban kialakítottak egy kutatásfejlesztési központot, amely az európai igényekre reagálva a legújabb AR-sorozatú routerekhez nyílt szabványokon alapuló szoftvereszközöket fejleszt.

Cees van Leipsig, az Allied Telesyn európai PR-igazgatója szerint a száloptikai adapterkártyákban, médiakonverterekben, nem menedzselt kapcsolók és hubok területén világelsőnek számító cég új stratégiájában továbbra is az elérési hálózatok állnak a fókuszban, ugyanakkor az új termékekkel megcélozzák a nagy kiterjedésű hálózatokat és a LAN-ok felső régióit is. A teljes megoldások szállítása révén el kívánják érni, hogy ügyfeleik mindent egy helyről (one-stop-shopping) vásároljanak. Az Allied Telesyn tevékenységében nagyon lényeges az internetelérés eszközeinek és megoldásainak kínálata. Leipsig szerint idén akár huszonöt százalékban is növekedhet a kelet-európai összárbevétel, ami 1999-ben kilencvennyolcmillió dollár volt. A cég a jövőben tehát LAN-orientált hálózatieszköz-gyártó és -forgalmazóból LAN- és WAN-megoldásszállítóvá lép elő, a termékstruktúrában pedig a kapcsolók, a médiakonverterek és az adapterkártyák súlya növekszik. A siker egyik kulcsának tartják, hogy nem csak partnereiket (Kelet-Európa tizennyolc országában jelen lévő Telesyn összesen ötven partnercéggel van kapcsolatban), de azok felhasználóit is oktatják, képzik, és egyre több tanfolyamot hirdetnek meg a hálózatalkalmazási megoldásokról.

Miodrag Sundic, az Allied Telesyn kelet-európai igazgatója a bécsi sajtókonferencián hangsúlyozta, hogy a régiónkban a múlt évben jelentős sikereket elért cég igen gyors növekedésre számíthat minőségi termékei új és korszerű eladási stratégiája, valamint versenyképes árai révén. „Ez utóbbi különösen fontos, hiszen az itteni piac rendkívül árérzékeny" – jegyezte meg Sundic. A cég kelet-európai stratégiájában idén Magyarország kiemelt szerepet kap, ennek része, hogy az itteni két szuper VAR (X-Byte, Conet) és a disztributor (LAN Kft.) mellett további két-három partnert kívánnak rövidesen bejelenteni; illetve elindították a hirdetési kampányt, és erősítik az oktatási, tanfolyami aktivitásukat. Ebbe a körbe tartozik, hogy az Allied Telesyn Bécsben működő oktatási központjának (East European Training Center) tevékenységét szélesítik.

Andreas Beierer bejelentette, az Allied Telesyn kész a kelet-európai piac jövőbeni hálózati igényeit teljes mértékben kielégíteni, vagyis agresszíven árazott gerinchálózati L3 kapcsolókat tud szállítani, képes kielégíteni a hálózati biztonsági funkciókra vonatkozó igényeket, mint ahogy a kisebb cégeknek olcsó L2 kapcsolókat tud kínálni. A magyarországi piacon is nagy érdeklődésre tarthatnak számot az Allied Telesyn új termékei, amelyek között Gigabit Ethernet nem menedzselt kapcsolók, intelligens adapterkártyák, routerek, L3 kapcsolók és rugalmas médiakonverzióra alkalmas termékek egyaránt megtalálhatók.

Célunk Magyarországon a középkategóriás piaci szegmensben való erősítés mellett a nagy távközlési projektben való szerepvállalás – jelentette ki Miodrag Sundic, aki szerint nálunk nem az egyszerű növekedés, hanem a tavalyi eredmény legalább kétszeresének az elérése a cél.

Kovács Attila

Nyílt, világos beszéd

Ritka esemény szem- és fültanúi lehettek az újságírók 2000. március 20-án a budapesti Thermál Hotel Hélia Panoráma termében. Velük szemben öt, a távközlés globális piacának nagy játékosait képviselő vezérigazgató vagy vezérigazgató-helyettes fejtette ki véleményét, álláspontját a most készülő egységes hírközlési törvény számukra legfontosabb témáiról. *Pesti István* (GTS Hungary) egyenesen azt mondta, hogy bár nekik, alternatív szolgáltatóknak érdekük, hogy minél előbb megszűnjenek a Matáv – és a kisebb helyi koncessziós társaságok – törvény védte monopóliuma, mégsem kérnek a 2001-es időpont előrehozatalából, ha annak az az ára, hogy a Matáv hegemóniája nem csökken, hanem esetleg nő. Más szóval: olyan szabályozást kívánnak, amely egyes esetekben, amikor az alternatív szolgáltatók nem tudják megkerülni a Matávot, akkor a számukra nyújtott szolgáltatást ne mérlegelhesse a Matáv, hanem legyen köteles teljesíteni. Figyelmeztetett Pesti István arra is, hogy vannak korlátos erőforrások, amelyek elosztása különösen kényes kérdés. Az egyes szolgáltatásokhoz elengedhetetlen rádiófrekvenciahasználati engedélyek kiadásakor, árverésekor például biztosítani kell, hogy a Matáv – mint messze a legnagyobb tőkével bíró versenytárs a piacon – ne juthasson hozzá a többségükhöz csak azért, hogy a többieket kizárja a piacról. De szükség van egy másik korlátos erőforrás, az alépítmények nyitottá tételére is.

Kovács Nimródra (UPC) hárult annak kimondása, hogy nemcsak különféle szakmai bizottságokra van szükség – ilyeneket rendelne felállítani az egységes hírközlési törvény tervezete –, hanem versenyhivatali jogosítványokra is, a verseny tisztaságán való őrködésre is. Ehhez fűzte hozzá *Polányi Sándor* (Vivendi), hogy az érdek-képviseleti szervezetekben a szavazási, véleményalkotási rendet aszimmetrikusan kell meghatározni. Ha ugyanis például a kiszolgált előfizetői vonalak számát vennék figyelembe, akkor a Matáv egyedül erősebb lenne, mint az alternatív szolgáltatók.

Pártos Ferenc, a PanTel vezérigazgató-helyettese az összekapcsolási díj problémájára is kitért, vagyis arra, hogy a Matávon keresztül csak nagyon drágán tudnak eljutni az előfizetőkhöz, ha például IP-s távhívási szolgáltatást nyújtanak nekik. *Jobbágy Dénes* (Novacom) be is mutatott egy grafikont, amelyből kiderül, hogy Magyarországon a távolsági összekapcsolási díj percenként 29,36 forintba kerül, míg az Európai Unióban a legnagyobb összeget ezért Finnországban kérik, 8,36 forintot. Kevesebb, mint az egyharmadát.

Az öt társaság egy kommünikét is kiadott abból az alkalomból, hogy átadták közös véleményüket az egységes távközlési törvény tervezetéről a KHVM hírközlési irodájának. E kommüniké legfontosabb üzenete, hogy „Óriási a törvényalkotó felelőssége abban, hogy valódi liberalizációt valósítson meg, és így a lehető legkedvezőbb helyzetbe hozza a telekommunikáció felhasználóit." Vagyis az alternatívok nyílt versenyre vágynak, amelyben a Matáv nem élhet vissza a súlyával, a távközlésben meglévő természetes hegemóniájával.

Az öt alternatív szolgáltató közös fellépése és – immár nem először – a nyilvánossághoz fordulása szokatlan jelenség a magyar politikában. A fogyasztó, a telefonáló, a távközlési szolgáltatásokat igénybe vevő egyén és szervezet, ha odafigyel, már a kibontakozó vitából is észrevehet valamit: azt, hogy vannak komoly piaci szereplők Magyarországon, akiknek elegük van a hátsó szobákban zajló egyeztetésekből, akik a nyilvánosság előtt igyekeznek színvallásra késztetni a törvényt kodifikáló köztisztviselőket.

VaMá

Távirati stílusban

A Motorola szállítja a brit Tetra-rendszert » A Motorola több százmillió font értékű szerződést kötött Tetra- (Terrestrial Trunked Radio) szabványon alapuló országos infrastruktúra kiépítésére Nagy-Britannia közbiztonsági rádiókommunikációs projektje (PSRCP) számára. Partnerével, a TRW-vel együttműködve a Motorola készen áll arra, hogy csúcsminőségű Tetra-rendszert építsen ki a BT és Nagy-Britannia készenléti szervei számára. Azt követően választották a Motorolát a rendszer kiépítésére, miután öt éven keresztül intenzíven együttműködött a BT-vel és a TRW-vel a készenléti szervek számára szükséges új generációs rádiókommunikációs rendszer kidolgozásában. A pályázatot követően a Motorola volt az egyetlen vállalat, mely a BT és a brit belügyminisztérium által meghatározott szűk időtartamon belül le tudta szállítani a kommunikációs rendszert. A PSRCP (közbiztonsági rádiókommunikációs projekt) a rendőrség, a mentők, valamint a többi készenléti szerv számára olyan csúcsminőségű kommunikációs megoldást biztosít, amely jelenlegi és jövőbeli igényeiknek maximálisan megfelel. A Motorola olyan megoldást nyújt a PSRCP rádióhálózat szállítására, integrációjára és karbantartására, amely lefedi Anglia, Skócia és Wales ötvenhárom rendőrállomásának mindegyikét. A közbiztonsági rádiókommunikációs hálózatot az elkövetkező öt év alatt építik ki a készenléti szolgálatoknál (rendőrőrsökön, mentőállomásokon stb.), és több mint kétezer-ötszáz helyszínt foglal magában. Már több mint ötven éve foglalkozik a Motorola közbiztonsági rendszerek szolgáltatásával, Tetra-szerződéseket nyert Csehországban, Görögországban, Hollandiában, Horvátországban, Izlandon, Lengyelországban, Németországban, Spanyolországban és Svédországban. Ezen túlmenően közbiztonsági szervezetek számára próbarendszereket működtet Németországban, Magyarországon és Jerseyn. A Motorola 1999 áprilisában megnyerte a lancashire-i rendőrállomás PSRCP rádióinfrastruktúra próbaüzem kiépítésének jogát. A pilot rendszer jelenleg a Motorola hampshire-i rendszer-integrációs központjában készen áll a szállításra. Idén nyáron kezdődik meg a kísérleti rendszer tesztelése Lancashire-ben, majd az első hat állomás megkezdi az átállást az élő szolgáltatásra.

A Nokia mobilhálózatot épít a Japan Telecomnak » Harmadik generációs mobilhálózatához a Japan Telecom a Nokiát választotta partneréül. E megállapodás révén a Nokia bejut a japán mobilinternet-infrastruktúra piacára, amely a világ legfejlettebb következő generációs mobil kommunikációs piaca. A WCDMA harmadik generációs technológia vezető fejlesztőjeként a Nokia versenyképes, a mobil internetet megvalósító rádió hálózati rendszert, köztük bázisállomásokat szállít a Japan Telecomnak.

CRM a British Telecomnak » A Lucent Technologies bejelentette, hogy a British Telecommunications cég (BT) multimédiás ügyfélkapcsolatra is képes hívásfogadó alközpontokat kínál vállalati vevői számára. Az egyes statisztikák szerint Amerikában piacvezető, Magyarországon erős helyzetben lévő, de Nyugat-Európában is népszerű hívásfogadó rendszerszállító Lucent ezzel kivételes helyzetbe kerül Nagy Britanniában. A megállapodás szerint a BT a Lucent Definity alközpont különféle CRM-megoldásokkal bővített változatait árulja majd. Egy, a Lucent-közlemény által idézett Dataquest-előrejelzés szerint a CRM műszaki alapjául szolgáló hívásfogadó rendszerek nyugat-európai forgalma a következő öt évben értékben el fogja érni a 3,7 milliárd USD-t. *Danny McLaughlin*, a BT illetékes igazgatója szerint az ügyfélkapcsolat-kezelés fontos kérdés az angliai vállalkozások jó része számára. A Lucent-együttműködés révén megrendelőiknek a számítógépes ügyfélkapcsolat-kezelésben szerzett komoly tapasztalatokat, központok széles választékát és nagy befektetéseket igénylő kutatási-fejlesztési eredményeket tudnak közvetíteni. A Lucent ügyfélszolgálati és munkafolyamat-irányítási megoldásait az egész világra kiterjedő stratégiai szövetség keretében integrálja a Siebel Systems piacvezető front office szoftverével.

Siemens–Deutsche Telekom projekt » A Siemens ADSL-XpressLink technikája illeszkedik mind az ATM-infrastruktúrába, mind a Deutsche Telekom IP-platformjába. A Deutsche Telekom által a „T-DSL" márkanéven kínált Fast Internet hozzáférés, ATM-kapcsolat és IP-csatlakozás szolgáltatások fogják használni a Siemens XpressLink technikát. E megrendelésen keresztül a Siemens tovább tudja bővíteni pozícióit a szélessávú előfizetői és ATM elérési hálózatok és az IP területein. A Deutsche Telekom a már meglévő rézvezetékes infrastruktúráját új szélessávú szolgáltatásokra is használja (Fast Internet magánszemélyeknek, T-InterConnect és T-ATM üzleti ügyfeleknek). Az Xpress-Linkkel a Deutsche Telekom AG olyan széles sávú technikához jut, amellyel az ügyfeleinek különböző IP- és ATM-szolgáltatásokat tud biztosítani. Az ADSL szélessávú technika az internethez és webhez való csatlakozást maximálisan nyolc Mbit/s sebességgel teszi lehetővé, és ugyancsak elősegíti a gyors hozzáférést céghálózatokhoz, valamint a szolgáltatókhoz IP-n, illetve ATM-en keresztül. Emellett ugyanazon a réz érpáron továbbra is lehet működtetni az ISDN-telefonkapcsolatot. A Siemens XpressLink rendszere, a Texas Instrumentsnek a szabadon programozható DSP-ken (Digital Signal Processor) alapuló ADSL technológiáját használja. Az ADSL gyors előfizetői hozzáférést tesz lehetővé olyan alacsony tarifával, amely eddig ilyen sebességen nem volt lehetséges. Általában csak maximum két Mbit/s-os (HDSL két iker réz érpáron) vagy 34 Mbit/s-os (koax- vagy üvegszálas kábelen keresztüli) csatlakozások voltak lehetségesek. Ezzel szemben az ADSL a már meglévő réz infrastruktúrára épül (beruházásvédelem), és csak egy réz érpárt használ a vevőig. Így lényeges költségmegtakarítást lehet elérni.

Hongkongi internet » A világ egyik legnagyobb internetvállalkozása egy hongkongi cég – áll az *Economistban*. A Pacific Century CyberWorks (PCCW) meg akarja hódítani az ázsiai internetes telefonálási piacot. A Hongkongon kívül egyelőre ismeretlen PCCW szélessávú műholdas internetszolgáltatást nyújtó vállalkozás, amely huszonegymilliárd dolláros tőzsdei értékű, és gyors tempóban terjeszkedik. A. CyberWorks Ventures kockázatitőke-társaságára szinte hetente vásárol meg egy-egy szoftvercéget, adatátviteli szolgáltatót, kábeltévé-társaságot. A PCCW televíziókon és interaktív set-top boxokon fogható kábeltévé-szolgáltatással kombinált internet-hozzáférést akar kínálni a műholdas hálózatra és földi adatátviteli utakra alapozva. A megcélzott országok, Kína, India stb. lakosságának nagy része a világ legszegényebb részéhez tartozik, és a földi távközlési hálózatok is igen rossz állapotban vannak. A PCCW tervei szerint 2005-re tizenhatmillió előfizetővel rendelkezik a százhatvanmillió háztartást felölelő ázsiai kábeltévépiacon.

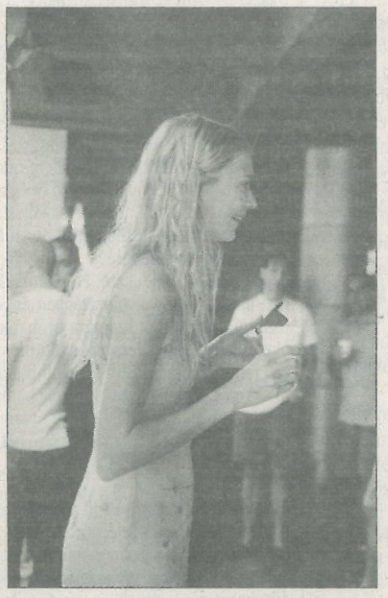
Jön a harmadik generáció

Bejelentette az Ericsson az első olyan CDMA, kódosztásos rádióátviteli mobiltelefon-hálózati berendezéseket, amelyek segítik a cdmaONE-nal dolgozó több mint ötvenmillió előfizetőt kiszolgáló telefontársaságok fokozatos áttérését a 3G-hez, az univerzális mobiltelefon-rendszerhez tartozó cdma2000-re. A CDMA a negyvenes évek óta fejlesztett Code Division Multiple Access, kódosztásos többszörös elérésű, vagyis többvonalas technika, ami alapja lett a harmadik generációs mobiltelefónia átviteli technológiájának, a szélessávú WCDMA-nak. Az új termékek az Ericsson cdmaOne rendszerét bővítik nyílt szabványok szerint működő, a megszokott, vezetékes telefonos hangminőségre képes rádiós, kapcsoló és adatkezelési eszközökkel. A júniusban piacra kerülő eszközök között már ott lesz a drót nélküli internetes kapcsolatot kezelő CMS 11 WAP Gateway is, amelyhez alapszolgáltatásokat, villámlevél-kezelőt, előjegyzési naptárt és HTML-WML, vagyis világháló–WAP adatállomány-átkódolót is szállít az Ericsson.

Mobiltelefon-forrósító

Az Utazás 2000-en jelentette és mutatta be a MÁV Informatika az Elvira mobiltelefonon is elérhető WAP-változatát. Azóta véget ért a kiállítás, de az Elvira okosfonról továbbra is elérhető. Kényelmi szolgáltatásként még ki is egészíti a beírt nevet: ha Budapestről Szegedre utazunk, a „honnan?" kérdésre elég „Budap"-ot, a „hová?"-ra „Szege"-t beírni, akkor is megkapjuk az indulási-érkezési időpontokat. Jól szerkesztett az információ, akit csak az érdekel, mikor induljon és melyik pályaudvarról, az megáll az első lapnál, akit a vonat száma, esetleg a menetdíj is érdekel, az pedig tovább mehet. A rövid tesztelés során egyetlen probléma sem volt az Elvira-WAP-pal, annál több utána. Elbúcsúzni ugyanis nem lehet tőle. Nyomhattam akármit a Motorola Timeport készüléken, mindig megjelent a kérdés: „honnan?". Végül a MÁV Informatikánál segítettek, azt a tanácsot kaptam, hogy tegyem le a telefont. Ez sem segített, de szerencsére kikapcsolás és újabb bekapcsolás után sikerült visszajutnom a Westel 900 WAP-lapjára. Ahonnan egyébként szintén nagyon nehéz elszabadulni a Motorola-telefonon – legalábbis nekem csak kikapcsolással sikerült. Akármit ütöttem be, mindig megjelent a W+P indítólap. Ez azonban nem csak magyar lapokra jellemző, hiszen a W+P által felajánlott kapcsolatok között találtam egy beszélgetőlapot, ahonnan szintén csak a Bill Gates-féle megoldással (exit és restart) tudtam hazajutni. Ahogy összevissza nyomkodtam az előre-hátra gombokat, eszembe jutott Stanislaw Lem vérszomjas királya, akit egy álomgépbe zárt az ügyes Trurl mérnök. A király addig lépkedett ide-oda az álmokban, amíg már azt sem vette észre, mikor van éppen ébren, s így örökre elveszett. (Nem tudta, hogy ki lehetne húzni a masinát a konnektorból.)

A kísérleti időszakot beleszámítva is alig néhány hónapos



Westel WAP-lap ugrásszerű fejlődést mutat, feltehetőleg azóta – nem követem percről percre a változásokat –, hogy *Nyírő András* elvállalta a főszerkesztését. Persze még van mit kísérletezni, de már ma is annyiféle anyagot kínálnak, hogy nehéz elszabadulni a WAP-telefontól.

Aki okosfont vesz, és nem állami vagy önkormányzati alkalmazott, aki az adófizetőkkel fizettetheti a számlát, annak érdemes limitet beállíttatnia a szolgáltatóval, nehogy a végén százezreket költsön arra, hogy, mondjuk, a BBC WAP-lapját böngészi. Az én kezemben egészen felforrósodott az okosfon, mire rászántam magam, hogy abbahagyva a böngészést leírom, amit tapasztaltam. Egyébként a BBC WAP-lapon találkoztam először a téves címzés ördögével: egy érdekes hírt kérve megtudtam, hogy kilencvenhárom éves korában elhunyt valami üzletlánc alapítója az Egyesült Királyságban. Amire kíváncsi lettem volna, az viszont örökre elmerült az információtengerben.

Alaptulajdonsága a WAP-lapnak, hogy a harminc-negyven éve a terminálos számítógép-használattal együtt megjelent legegyszerűbb szöveges menürendszerrel dolgozik. Ami zavaró, az a kijelző kis mérete, az, hogy egyszerre csak a menü egy részlete jelenik meg rajta. Nyírőék egy jó ötlettel segítettek ezen: sok listájukon mindig csak egy menüpont jelenik meg, felette egy tovább-, alatta egy, a főmenübe visszaléptető utasítással. Ez áttekinthetőbbé és gyorsabban kezelhetővé teszi például a kapcsolódó WAP-lapra ugratásokat. Az alapmenükben viszont kényelmetlen, hogy amikor csak úgy keresgél az ember a lehetőségek között, akkor miután a lista végére ért, visszafelé kell indulni: talán kényelmesebb volna, ha a végéről a lista elejére ugrana a mutató. Amire pedig mindenütt szükség lenne, az egy kilépési lehetőség, hogy ne kelljen a telefont kikapcsolni, ha az elejéről kezdenénk a WAP-olgatást.

Szélessávú drót nélküli szolgáltatások

A földi telepítésű szélessávú drót nélküli rendszerek, ahol az adóvevők rögzített helyen vannak, világszerte berobbantak a piacra. Jó pár évvel azután, hogy Kanadában folyamatosan kezdtek ilyen rendszereket használni, hatalmas az érdeklődés irántuk. A szolgáltatók olcsó, gyorsan bevezethető, szélessávú kereskedelmi rendszerekre vágynak, hogy kielégíthessék a sávszélességfaló alkalmazások piacának igényeit. S ez a technológia már elérhető. Az olyan szélessávú drót nélküli rendszerek, mint amilyen az LMDS és az MMDS, hangátvitelre használhatók, és nagy teljesítményű adatáramlást kínálnak. Az új társaságok elsődleges célterülete az adatszolgáltatások, beleértve az internetet, az intranetet és a videót.

A fix drót nélküli rendszerek jó néhány funkciót betöltenek; hálózati szinten megfelelők az elérésre, és gerinchálózatként is szolgálnak. Eddig szinte csak Észak-Amerikában léteztek földi telepítésű szélessávú drót nélküli rendszerek. Kanada volt az első MaxLink nevű nemzeti szélessávú drót nélküli társaságával, amely tizennégy hónapos próbaidő után 1999 júliusában kereskedelmi szolgáltatásokat kezdett nyújtani.

Európában a kereskedelmi szolgáltatásokat a frekvenciák elosztására vonatkozó szabályozás mozdulatlansága hátráltatja, bár számos vállalat (például a holland WinStar Communications) belefogott a fizikai megvalósításba, és jó néhány (többek között a svéd Telenordia) már engedélyt is kapott a próbaüzemre.

Minden régióban több fogyasztói csoportot céloznak meg a szolgáltatók: egyesek a hordozók piacára összpontosítanak, mások a végfelhasználókra – vagy a kis- és közepes cégekre, vagy a nagyvállatokra. A fix drót nélküli hálózat megtervezése előtt jól körül kell határolni a működési területet, elsősorban a megcélzott közönség fizikai elhelyezkedését kell felmérni.

A Datamonitor továbbra is Észak-Amerikát tartja a fix drót nélküli szolgáltatások legnagyobb piacának, hiszen ott az amerikai WinStar és Sprint, valamint a kanadai MaxLink is létrehozott már kereskedelmi szélessávú rendszereket. Idén az előfizetők száma Észak-Amerikában megközelítőleg háromszázhetvenezer körül alakul majd, ami a *Datamonitor* szerint 2004-re eléri a nyolcmilliót, s a bevételek a jelenlegi 272 millióról 2800 millióra emelkednek.

A közepes méretű cégek szegmensében az európai és az észak-amerikai régió lemarad a világ többi részéhez képest. Idén az összes középvállalkozás tizenhat százaléka amerikai és ugyanennyi európai, a maradék hatvannyolc százalék a többi kontinensről származik. 2004-re az arányok a következőképp alakulnak: Európa tizenhat százalék, Észak-Amerika húsz, és a többi terület együttesen hatvannégy százalék. Erre az időszakra összesen ötszáznyolcvanezer közepes méretű vállalkozás lesz a fix drót nélküli szolgáltatások előfizetője. A középvállalkozások piaca Észak-Amerikában eléggé behatárolt, mivel azok az olcsó dedikált nagy sávszélességű hálózatokat a bérelt vonalon keresztül elérhetik.

Az optikai üvegszálas rendszerek gyorsan terjednek Észak-Amerikában és Európában, hatékony, költségkímélő megoldást nyújtva a nagyfelhasználóknak. Európában a bérelt vonalak viszonylag magas költségei miatt sokan térhetnek át a földi telepítésű drót nélküli alternatívákra, vagy a tarfiák csökkentésén fáradoznak majd.

Fix drót nélküli hálózatok főbb előnyei

- Gyorsabb a hálózat kialakítása.
- A piacra való belépés, a hálózat létrehozási és frissítési költségei sokkal alacsonyabbak. A vezetékes rendszereknél a kábelezés és a telepítés költségei igen magasak.
- A karbantartással, a menedzseléssel és a működtetéssel kapcsolatos költségek is alacsonyabbak. A drót nélküli rendszerek hamarabb csatarendbe állíthatók, így gyorsabb a megtérülésük.
- Az architektúrák a különféle igényeknek megfelelően méretezhetők.
- A különféle interaktív hang-, video- és adatszolgáltatásokhoz csupán egyetlen hálózati architektúra szükséges, ami igény esetén bármikor bővíthető.

Örökzöld filozófia

Az ausztriai cégközpontú Kapsch jól ismert szereplője a magyar távközlési piacnak. A telefonközpontok terén az öt piacvezető cég egyike, ám tevékenysége mára ennél jóval szélesebb körű, hiszen a telekommunikáció és az informatika konvergenciájának következtében nehéz eldönteni, hol is húzódnak egy innovatív cég tevékenységének a határai. Nagy Andreát, az „osztrák Communications Company" magyar leányvállalatának ügyvezető igazgatóját a tavalyi eredményekről és a 2000. évi sikereket megalapozó új fejlesztésekről kérdeztük.

– A tavalyi évet igen sikeresen zártuk: a Kapsch Telecom Kft. forgalma 1999-ben meghaladta a kétmilliárd forintot. Ez az eredmény – és a hozzá kapcsolódó nyereség – a többi Kapsch leányvállalattal összehasonlítva is igen jelentős. A Kapsch teljes hazai forgalma ennél is jelentősebb, ugyanis a bécsi anyacég további egymilliárd forintos forgalmat bonyolított le a közvetlen csatornáin. A Kapsch kereskedelmi tevékenységét hosszú távra tervezi. Most értünk a végére egy hároméves ciklusnak, amelyet jelentős exportoffenzívával indítottunk. A tavalyi eredmények bizonyították ennek sikerességét. A most induló három évet is nagy beruházásokkal indítjuk. Úgy gondoljuk, hogy az újabb piaci szereplők bekapcsolódása, és az új termékek révén feltárt piaci szegmensek megalapozzák a növekedési stratégiát. Ennek alapján az idei évre 30-40 százalékos növekedéssel számolunk.

– Hány munkatárs dolgozik a magyar Kapschnál?

– Jelenleg 41 főállású alkalmazottunk van, többségük magasan képzett szakember, s a számuk folyamatosan bővül. A tavalyi évet is kevesebben kezdtük, azaz a kétmilliárdos eredményt éves szinten sokkal kevesebb munkatárssal értük el. Terveink szerint jövő ilyenkor már másfélszer ennyien dolgoznak nálunk. Magyarországi leányvállalatunknál további félszáz munkatárs szolgálja ki partnereink igényeit. Természetesen a tevékenységünk nemcsak forgalmazás. Maga a berendezés értéke a beruházás értékének mintegy fele, a többit az esetleges alvállalkozói díjak, illetve az a hozzáadott érték jelenti, mely biztosítja, hogy akik a Kapsch megoldását választották, testreszabott rendszert kapjanak. Munkatársaink például egy Call Center kialakításánál leképezik a megrendelő ügyfélszolgálatának működését, sőt adott esetben a szervezeti kialakításhoz is tudunk tanácsokat adni. Vannak önálló fejlesztéseink is, például a rendkívül sikeres MidiStar ISDN kisközponthoz a magyar piac igényeinek figyelembevételével kifejlesztett analóg fővonali adapter.

– Meg lehet határozni hogy hány alközpontot adtak el a tavalyi év folyamán?

– Egyre kevésbé jellemzi tevékenységünk sikerességét az eladott berendezések száma. Még a végpontok száma sem ad eligazítást, hiszen manapság elválaszthatatlan egymástól a beszéd- és az adatátvitel. A tevékenységünk komplex megoldásokat jelent, ami magában foglalja az adattovábbításra is alkalmas hálózatok, rendszerek kiépítését – azaz már nem lehet igazából alközponti piacról beszélni.

– Melyek voltak a tavalyi év legfőbb sikerei?

– Kiemelném az Országos Vízügyi Főigazgatóság országos rendszerének kiépítését. A virtuális hálózat a bérelt vonalak és a vízügyi szervezetek telefonközpontjainak és számítógépes hálózatainak összekötéséből áll. A igazgatóságok központjai a tízéves együttműködés alapján teljesen Kapsch-rendszerűek. Az új országos hálózat integrált adat/beszédátviteli hálózat, amelynek a kiépítése még folyamatban van. Nagyon fontosnak tartom az ORFK-val való együttműködésünket. Ugyancsak jelentős a Novacom, ahova teljes kommunikációs infrastruktúrát szállítottunk. Szinte minden szegmensben jelen vagyunk, és különösen erős a jelenlétünk a szállodaiparban.

– Mennyire értékálló beruházás alközpontot és belső hálózatot kiépíteni? Nem túl gyors az erkölcsi kopásuk ezeknek a berendezéseknek?

– Nem lehet megkerülni a hálózatokat. Úgy vélem azonban, hogy jól dönt, aki minket választ, hiszen mindig a legkorszerűbb technikát tudjuk ügyfeleinkek kínálni. Ezt mutatja, hogy már a 90-es évek elején, amikor az ISDN még meg sem jelent Magyarországon, központjaink már elő voltak készítve a technológiára. Értékállóságukat mutatja, hogy szinte valamennyi eladott berendezés azóta is üzemel. Ezt a Kapsch „örökzöld filozófiája" teszi lehetővé. A modulos alközpontok tovább bővíthetők, nemcsak egy újabb kártyával, hanem akár egy, a legújabb alkalmazásokat, technológiákat megvalósító egységgel is – a mindenkori igényeknek megfelelően. Ez kedvező a vásárlóknak, hisz nem szükséges jóval nagyobb alközpontot venni egy megterhelő beruházással, mint a jelenlegi igények, a rendszer később is rugalmasan bővíthető. A szoftver/hardver/alkalmazás-követés – az upgrade – pedig lehetővé teszi, hogy azok is kihasználhassák az új fejlesztések, technológiák eredményeit, akik már régebben döntöttek egy Kapsch-berendezés mellett.

– A hannoveri CeBIT és a budapesti Info között vagyunk. Milyen újdonságokkal jelentkeznek e két – természetesen más-más szempontból – meghatározó kiállításon?

– Hannoverben ezer négyzetméteren látványos show-műsor keretében mutattuk be a jövőt jelző fejlesztéseinket. Érdekességként említeném az egyik új Kapsch termékkel megvalósított Bécs–Hannover„infohidat", melynek révén a két helyszín színpadának deszkái a gépzongora billentyűihez hasonlóan mutatták mindkét városban: valaki épp lépked a másik oldalon. Komolyra fordítva a szót, a Kapsch az éves forgalom 13 százalékát költi kutatásra, illetve fejlesztésre. Így számos olyan újdonságot mutattunk be, amelyek nemsokára Budapesten is láthatók lesznek.

– Említene néhányat a legérdekesebbek közül?

– Széles érdeklődésére számíthat a kábeltévé-hálózatot adat- illetve beszédtovábbításra alkalmassá tevő CableStar. A komplex megoldást kínáló rendszer a tévé-aljzaton keresztül csatlakoztatható, és igen nagy sebességű adattovábbításra képes. A felhasználókhoz a képen is látható kis doboz kerül, mely a csatlakoztatás után rögtön működik. A frontend box az előfizetők igényeihez illeszthető, kisebb lakásokban telefon/internet-csatlakozóként működik, de komplett telefonközpontot és internet–intranet-kapcsolatot is biztosíthat. A lehallgatásbiztos adat- és beszédátvitel nem zavarja a tévéadást, mivel a CableStar a műsorközvetítésre nem használt, visszirányú szabad frekvenciatartományban működik.

– A Meridian1 alközponti rendszerünk egyik legújabb szolgáltatása a Voice over IP, az internet alapú telefonálás. Segítségével a meglévő vállalati intraneten keresztül telefondíj nélkül tudunk vidéki vagy külföldi munkatársainkkal beszélni. Kapcsolatfelépítés előtt a rendszer megvizsgálja, hogy lehetővé teszik-e az intranet pillanatnyi forgalmi viszonyai az élőbeszéd jó minőségű továbbítását. Ha a hálózatban az adattovábbítási késleltetés miatt erre nincs lehetőség, akkor automatikusan a hagyományos telefonvonalat használja.

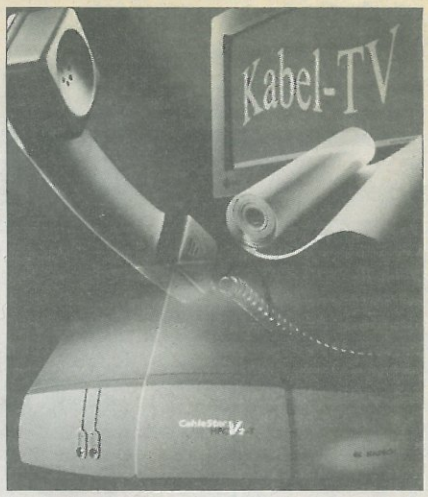
– Milyen módon lépnek túl a távközléshez kapcsolódó területen?

– Felkészültünk a nagy távolságokat átfogó csoportos munkavégzés kihívásaira is. A Webforgroups szoftver virtuális platformot biztosít a csapatkommunikációnak, mely lehetővé teszi, hogy az egymással gyakran nem kompatibilis kommunikációs szolgáltatások – mint az internet, az e-mail, a fax, a telefon, az SMS vagy épp a WAP – közös felületen kapcsolódjanak össze a felhasználónál. A Webforgroups a csoport minden tagjának időtől és helytől függetlenül, egymástól jelentős távolságban is mindenkor rendelkezésre áll. Ez nem csupán asztali PC-ről, hanem Macintosh munkaállomásról vagy akár tenyérszámítógépről is elérhető.

– Az irodában, a számítógép mellett dolgozók számára készült a smart.user szoftver. A Windows 95, vagy fejlettebb operációs rendszer alatt működő, könnyen kezelhető programmal valamennyi telefonfunkció PC-ről vezérelhető, a hívások felépítésétől és tartásától a bontásig és a visszahívásokig minden egérkattintással elintézhető. A smart.user képes a saját címjegyzékébe gyűjteni a gépen szereplő összes telefonkönyv-szerű bejegyzést.

– A Kapschnál nagy hagyománya van a közlekedéssel kapcsolatos infrastrukturális megoldásoknak. Jelent-e meg a területen újdonság?

– A lehetőségeket kitágította a Bosch útdíjbeszedő-rendszerekkel foglalkozó részlegének tavalyi akvizíciója, illetve a SAAB hasonló profilú leányvállalatának megvásárlása. Jó esély van arra, hogy a Kapsch az útdíjbeszedő-rendszerek legismertebb szállítója legyen a világon. Az autókba épített, karbantartást nem igénylő, saját elemmel működő adók és az autópálya mellett kiépített üvegszálas hálózatra felfűzött érzékelők alkalmazásával az is megoldható, hogy az útdíjat közvetlenül kiszámlázzák a megtett út mértékének megfelelően. A rendszer fő előnye, hogy nincsenek forgalmat lassító kapuk, illetve az autós csak a megtett út mennyiségének megfelelően fizet.



A Kapsch a CeBIT-en mutatta be CableStar rendszerét, mely a telefont és az internetet hozza be a nappaliba a kábeltévé hálózatán. A készüléket az antennaaljzatra csatlakoztatjuk és akár nyolc telefonkészüléket is hozzákapcsolhatunk, az ISDN-változatnál pedig összesen négy ISDN-alapcsatlakozás kiépítése lehetséges. A készülék nemcsak egyszerűen használható, de rendkívül hatékony is: a 10 Mbit/s sebességű Ethernet-csatoló villámgyors internetezést tesz lehetővé.

– A legmodernebb technológiára épül flottamenedzsment rendszerünk, ahol egy cég gépkocsi-parkjának mozgását és pillanatnyi állapotát percre készen lehet a központban nyomon követni. Számos európai nagyvárosban üzemel olyan automatikus taxiirányító, ahol számítógép jelöli ki a legközelebbi kocsit és a legkedvezőbb útvonalat. Igen jelentős a vasúti távközlésben játszott szerepünk is, számos vasútvonalhoz mi építettük ki a vonatról működő telefonszolgáltatás rádiós rendszerét. Ilyen rendszer hazánkban is működik.

– Milyen kört céloznak meg a fejlesztések?

– Nem lehet egyetlen piaci szegmenst sem kiemelni, hiszen a kábeltévével internetezni akaró egyéni fogyasztótól a középvállalatokon keresztül egészen az országos hálózattal rendelkező cégek és állami megrendelőkig számára teljes megoldást tudunk biztosítani. Nemcsak felkészültünk arra a forradalmi változásra, ami napjainkban zajlik a távközlésben – és ezzel egyidejűleg az informatikában –, hanem motorjai is vagyunk ennek az átalakulásnak. Számunkra maga az állandó változás jelenti a fejlődést.

Origós újdonságok

A MatávNet által kiadott Origo internetes portál március közepétől új szolgáltatásokat vezet be. Az [origo] s. k.-ban minden látogató saját kezűleg rendezheti be nyitólapját, azaz beállíthatja, hogy a portál mely szolgáltatásai jelenjenek ott meg, így minden, számára fontos Origo-információt egy helyen érhet el. Ugyanekkor indul az [origo] Fórum, ahol a látogatók írásban, nyilvánosan cserélhetnek eszmét bármilyen, őket érdeklő témáról. Bemutatkozik a NetPincér is, a legnagyobb budapesti étel-házhozszállítókat tömörítő online rendelésfelvevő weboldal, amelynek mostantól az Origo biztosít széles nyilvánosságot.

A MatávNet saját mérési eredményei és a Medián Közvélemény- és Piackutató Intézet közlésre átadott adatai is azt mutatják, hogy ma az Origónak van a legtöbb látogatója a magyar portálok között. Hétköznapokon átlagosan hatvanötezer, hétvégéken negyvenötezer olvasó tölti le az Origo címoldalát, ahol az összes oldalletöltés havonta eléri a 6,8 milliót. Az ingyenes levelezést biztosító Freemail több mint háromszázezer, aktív postafiókkal rendelkező felhasználót szolgál ki, s a hasznos szoftverek letöltését lehetővé tevő SzoftverBázis az indulása óta eltelt fél évben félmillió szoftver letöltését regisztrálta.

A TGI és Mareco által készített, személyes kérdezésen és online kérdőíveken alapuló felmérés szerint az Origo látogatói jellemzően iskolás korukon túllépett nagyvárosi felnőttek, akik az átlagosnál magasabb végzettséggel rendelkeznek. Többségük férfi, de a nők is egyre nagyobb (ma közel negyvenszázalékos) arányban képviseltetik magukat. Internethasználati szokásaikat vizsgálva kiderül, hogy gyakorlott és gyakori internetezők, akik sokkal több dologra használják a hálózatot, mint az átlagos hálójáró sokaság: jelentős részük a hírek elolvasása és informálódás mellett már üzleti célokra, vásárlás előtti tájékozódásra, programjai megszervezéséhez és különféle anyagok letöltésére is használja az Origót. Az online kutatásból az is kiderült, hogy azok, akik az Origót látogatják, az átlagnál többször vásároltak már az interneten keresztül, és nagyobb hajlandóságot mutatnak az online szolgáltatások és e-kereskedelem igénybevételére, sőt az internetezésre fordított órákat az újságolvasásra és tévénézésre szánt idejükből csípik le.

Az Origo új szolgáltatásai elsősorban ezeknek az érdeklődő, nyitott, az internet kínálta lehetőségek iránt fogékony embereknek készülnek. Mindazoknak, akik internetes barangolásaik kiindulópontjának az Origót választják, s gyakran vissza is térnek oldalaira, rendkívül hasznos, ha minden, számukra fontos információt egyetlen nyitólapra – az [origo] s. k. oldalára – gyűjthetnek össze. Az sk.origo.hu webcímen a portál személyre szabható nyitólapja érhető el, ahol mindenki saját kezűleg állíthatja össze annak tartalmát és kinézetét. A látogatók itt elhelyezhetik az [origo] őket érdeklő hírcsokrait és szolgáltatásait, kialakíthatják saját linkgyűjteményüket, sőt Freemail-postafiókjuk tartalmát is nyomon követhetik.

A személyre szabhatóság mellett a másik újdonság az ismerkedés, viták új terepe, a forum.origo.hu címen található [origo] Fórum. A beszélgetőfórum témáit bármelyik látogató felvetheti: megírja véleményét vagy kérdését, amire mások válaszokat küldhetnek, megint mások pedig a válaszokra reagálhatnak. A levélváltás nyilvános, így bárki beleolvashat, sőt bele is szólhat a vitába. Az üzenetek közötti nézelődést teljes körű keresőprogram és személyre szabható megjelenítési beállítások teszik kényelmessé.

A MatávNet a Magyar Távközlési Rt. százszázalékos tulajdonában levő internetszolgáltató, amely a kapcsolt és bérelt vonalon nyújtott teljes körű internet-hozzáférésen túl komplett megoldásokat kínál az internet üzleti alkalmazásai terén is. A MatávNet vezető piacrészesedéssel bír mind a lakossági, mind az üzleti internetszolgáltatások szegmensében. A cég működteti Magyarország legismertebb internetes tartalmait: az Origo portál, az AltaVizsla webkereső, a Freemail ingyenes levelezőrendszer és a Fókusz Online könyváruház tartozik portfóliójába. Az 1998 decemberében elindított Origo fennállásának első évében létrehozta folyamatos hírszolgáltatását, nyitólapján együtt tette elérhetővé a legnagyobb hazai keresőt, az AltaVizslát és a legtöbb felhasználót kiszolgáló ingyenes levelezést, a Freemailt. Linkgyűjteményét többezres nagyságrendűre duzzasztotta, beindította első közösségi szolgáltatásait, az [origo] Apróhirdetést és a Társalgó nevű, hamar népszerűvé vált beszélgetőszobát, végül bemutatta Magyarország első, kártyás fizetést is lehetővé tevő online könyvesboltját, a Fókusz Online-t.

Csúszhat a távközlési törvény

Eleget téve a Novacom meghívásának, *Baksa Sarolta* röviden ismertette a sajtó munkatársaival a liberalizált távközlési piacra való átmenetet beindító új távközlési törvény, munkanevén az egységes hírközlési törvény előkészítésének állását. A kodifikátori munkába igyekeznek minden érdekeltet bevonni, és a mostani változatban komoly hangsúlyt kapott az összekapcsolás, a számhordozhatóság, a szabad szolgáltatóválasztás és több más, az alternatív – nem Matáv – szolgáltatók érdekében álló kérdés szabályozása is. Az összekapcsolás alatt itt az értendő, hogy a domináns szolgáltató – Magyarországon a Matáv – nem a helyi hívás díját, hanem annál jóval kevesebbet számít fel annak, aki az otthoni telefonjáról egy adott számot felhíva valamelyik alternatív szolgáltató nemzetközi távhívási szolgáltatását veszi igénybe. Abban az esetben, ha ez a szám ingyenes – zöld –, a díjat az alternatív szolgáltató állja, és ezt a liberalizált távközlési piacokon nem a rendes helyi hívási tarifával számolják el.

Baksa Sarolta külön szólt arról, hogy a törvénynek biztosítania kell az elérhető árú hozzáférést az alapszolgáltatáshoz, vagyis a telefonáláshoz. Új hatóság kialakítása is napirenden van, azt az állami bank- és tőkepiaci felügyelet mintájára képzelik el, tehát nem a miniszternek, hanem a parlamentnek alárendelve, és a fenntartását is elkülönítve az állami költségvetésben a KHVM-étől. Fontos fogalom az egyetemes szolgáltatásra jogosultság. Az ide tartozó cégek körét igyekeznek bővíteni, bár az évtizedekre kiadott mobilkoncessziók ezt megnehezítik. A törvény-előkészítés folyamatának várhatóan fontos mérföldköve lesz a Híradástechnikai Tudományos Egyesület, a HTE által tervezett egész napos konferencia április 17-én. A kormány előreláthatólag május 31-ig megkapja a végleges törvényjavaslatot, és azután dönt a parlamenti napirendre vételre vonatkozó javaslatról.

Jobbágy Dénes, a Novacom vezérigazgatója úgy látja, hogy az egyetemes távközlési törvény ügye jó kezekben van, de felhívta a figyelmet arra, hogy a helyzetet nemcsak a törvény, hanem a különféle miniszteri rendeletek is alakítják, befolyásolják. Példaként említette a Németországban a Deutsche Telecomnál (DT) a liberalizálás után tapasztalt profitabilitáscsökkenést, és rámutatott, hogy a DT nyereségtermelő képessége mellé téve a Matávét, érezhetővé válik, mire is vágynak Magyarországon az alternatív szolgáltatók.

A sajtótájékoztatón a Novacom egyik tulajdonosa, az egyik tartományi áramszolgáltatóhoz kötődő EnBW németországi távközlési vállalkozás képviselője, *Thomas Engelhard* beszámolt a kísérletekről, melyek célja a villamosenergia-hálózat felhasználása adatátvitelre. Mint azt Engelhard elmondta, a fejlesztés legnagyobb előnye egy áramszolgáltató számára a közvetlen mérőleolvasás lehetősége. Érdekes fejlemény, hogy az évek óta folyó közös kísérletezéssel felhagyva, az EnBW újabban nem a Nortellel, hanem a Siemensszel dolgozik együtt. A váltásra Thomas Engelhard azt a magyarázatot adta, hogy a Siemensnek teljesebb a megoldása, mint a Nortelé. Külön kiemelte azt a Siemens-fejlesztést, amellyel egy lakásban vagy családi házban külön kábelezés nélkül lehet helyi hálózatot, LAN-t kialakítani.

Jobbágy Dénes, a Novacom vezérigazgatója szerint elképzelhető egy magyarországi kísérlet is az elektromos és adatátviteli hálózat kombinációjával. VaMá

Az európai iTV-piac jövője

Az utóbbi időben a PC-ket már beépített modemmel szállítják, s árukban benne foglaltatik még az internetelérő eszköz, valamint az internetes szolgáltatás díja is – ami nagy lökést adott az európai háztartások internetes ellátottságának. Az ingyenes szolgáltatásokat nyújtó ISP-k (Internet Service Provider – internetes szolgáltatók), mint amilyen a Freeserve vagy az X-Stream, tudhatják magukénak az otthon internetes eléréssel rendelkező felhasználók felét (1999. márciusi adat). 2000-ben az a céljuk, hogy az internet-hozzáférés és a telefonhívás költségét átvállalva minél tovább online tartsák a fogyasztókat.

2003-ra – állítja a *Datamonitor* – öt európai háztartásból kettő lesz rácsatlakozva az internetre, és minden ötödik otthonban lesz interaktív tévé. De az iTV-n kívül más interaktív internetelérési eszközök is megjelennek, például a mobil eszközök és a konzolok.

Európa százhúszmillió tv-tulajdonosának új szolgáltatásokat és tartalmakat kínál az interaktív tévé. A Datamonitor úgy véli, hogy a jelenlegi kilencvenhét százalékos lefedettség (az európai lakások csupán három százalékában nincs televíziókészülék) jó alapul szolgál az interaktív televíziózásnak. Az ingyenes tv-adapterek (set-top-box) és a bővülő tartalomkínálat által az iTV bevételt hozó interaktív szolgáltatási platformmá válhat.

Az iTV piaca, azaz a tv-készülékkel rendelkező lakások száma kétszerese a PC-vel felszereltekének. A Datamonitor véleménye szerint az iTV együtt tud és fog létezni a PC-vel és az internettel, egyiket sem helyettesíti. A fizetőtévé-társaságok (pay TV) nem csak azokat célozzák meg, akik PC-n keresztül csatlakoznak az internetre. Az iTV a hagyományos műsorszórók mellett fog létezni, s interaktív szolgáltatásokat nyújt. Ilyen például az, hogy egy időben több sportcsatorna eseményeit jeleníti meg, s mi magunk választhatjuk meg a kameraállásokat. Ezenkívül lehetővé teszi, hogy a megtekintett filmek után fizessünk, célzott interaktív reklámokat sugároz, aztán vásárlási, banki szolgáltatásokat kínál, továbbá tévézés közbeni internetezésre vagy elektronikus levelezésre is módot ad.

Rajna menti magántelefon

Hárommilliárd forint összértékben kapott három megrendelést a svájci Siemens AG Tetrapol rendszerű zárt mobiltelefon-hálózat építésére. Az első a bányászattal foglalkozó Rheinbraun számára készül hatszáz négyzetkilométeren, Köln, Düsseldorf és Aachen Rajna menti város térségében. Ennek a szerződésnek az értéke mintegy kétszázhuszonötmillió forint. Három bázisállomást és egy főközpontot létesítenek úgy, hogy a frekvenciával takarékoskodva két bázisállomás közös hullámhosszat használ majd. Kétszáz járművet szerelnek fel beépített kommunikációs berendezésekkel, és további százhetvenet mobiltelefont kapnak a vállalati alkalmazottak. A második szerződést a Bayernoil kőolajipari céggel kötötték három bázisállomásra az ingolstadti, a vohburgi és a neustadti kőolaj-finomítónál. A kétszázhuszonötmillió forint értékű szállításban a hálózati berendezéseken kívül kétszázharminc mobiltelefon van, ebből százkilencven robbanásveszélyes környezetben is biztonsággal használható. A harmadik, több mint kétmilliárd forint értékű szerződés alapján a svájci Siemens valahol Arábiában épít ki egy, úgymond, biztonsági szervek céljaira alkalmas hálózatot mintegy húszezer négyzetkilométeres területen. A rendszer tizenhat bázisállomásból áll majd, amelyek közül négy közös hullámhosszon, a többi sejtrendszerben működik majd. A járműbe telepített készülékeket GPS helymeghatározó készülékkel is ellátják.

Mobilos kilátások

(Folytatás az 1. oldalról)

Jelenleg a GSM-hálózatok és a WAP-eszközök adatokkal kapcsolatos képességei igencsak behatároltak – fogalmaz a Datamonitor egyik elemzője. – A harmadik generációs hálózatok azonban a multimédiás képességeket kiegészítik a hordozhatósággal. Ezek az új eszközök tovább növelik majd a hagyományos mobiltelefónia elterjedtségét. Természetesen ez árversenyt eredményez az alapszolgáltatások piacán, ami segít új előfizetőket szerezni. A Datamonitor úgy véli, a 2005-ben és az azután értékesített mobiltelefonok mindegyike – a WAP-technológiának köszönhetően – képes lesz adatokat kezelni. A főbb mobilgyártók és -szolgáltatók együtt fáradoznak azon, hogy a piacot felkészítsék a WAP-on alapuló mobil adatszolgáltatásokra. A mobil adatszolgáltatási piac óriási növekedése és hatalmas mérete részben társadalmi okra vezethető vissza: egyszerűen sikk mobiltelefont használni. Nagyon kevés olyan eszközről tudunk, ami ilyen rövid idő alatt ilyen nagy karriert futott be; általában másfél év vagy még több idő kell egy termék beéréséhez.

Telecomputer
a Magyar Nemzet informatikai melléklete
Felelős szerkesztő: *Takács Gitta*
Szerkesztők: *Szekeres Zsuzsa, Vargha Márton*
Nyomdai előkészítés: CONCORD Press Design®
Művészeti vezető: *Krepler István*
Tördelőszerkesztő: *Pető Ildikó*
Nyomás: a Magyar Hivatalos Közlönykiadó Kft. Lajosmizsei Nyomdája
Felelős vezető: *Burján Norbert* igazgató
A lap az interneten a http://www.hungary.com/telecomputer és a http://www.net.hu/telecomputer címen érhető el. Lapjainkat a világhálón a Hungary.Network gondozza.
Hirdetésfelvétel: CONCORD Press Kft.
Hirdetési igazgató: *Szilágyi Katalin*
Szerkesztőség és hirdetésfelvétel: 1132 Budapest, Váci út 6. III. 6. Telefon/fax: 349-3046, 339-8232
e-mail: szerkesztoseg@telecomputer.hu
Szerkesztőségünk közvetlen e-mailcímei:
Krepler István: krepler@telecomputer.hu
Takács Gitta (felelős szerkesztő): tgitta@epszilon.datanet.hu
Szekeres Zsuzsa: szekzs@elender.hu
Vargha Márton: 75162.2351@compuserve.com

Figyelem! Webre fel!

Szeretné egyszerűen, gyorsan publikálni adatait a weben?

Vállalati portáljának kialakításához kínáljuk Önnek az Oracle8*i* és a WebDB lehetőségeit egyesítő szoftver csomagunkat. Az Oracle8*i* egy olyan eszköz, amely felkészült a hagyományostól eltérő adatok kezelésére is (pl.: szöveges, képi, hang vagy egyéb információk), a WebDB pedig egy egyszerűen használható alkalmazás, amely a vállalat összes dolgozója számára lehetővé teszi az adatbázisban tárolt információk webes közzétételét.

A csomaghoz most rendkívül kedvező áron 243.000 Ft+ áfáért* juthat.

Ha egy igazi professzionális vállalati portált szeretne kapni, a fenti termékcsomag mellett 3 napos szakértői tanácsadást is biztosítunk Önnek partnerünk, a Trilobita Kft. szakértő munkatársai által.

A csomag a tanácsadással együtt 495.000 Ft +áfa **.

Bővebb információért keresse munkatársunkat a **224-1778** telefonszámon.

* Az ár egy öt felhasználós vállalati intranet rendszer kiépítéséhez szükséges szoftvermennyiségre vonatkozik. Minden ettől eltérő felhasználószám és más alkalmazási környezet, esetleg internetes felhasználási igény esetén pontos ár és termékinformációért forduljon az Oracle Hungary munkatársaihoz.

** Az ár egy öt felhasználós vállalati intranet rendszer kiépítéséhez szükséges szoftvermennyiségre, valamint egy 3 napos tanácsadói tevékenységre vonatkozik. (Az ár vidéki utazási és szállásköltséget nem tartalmaz.) A 3 nap alatt a szoftvercsomag telepítésére, egy javasolt információstruktúra kiépítésére és alapoktatásra kerül sor. Minden ettől eltérő felhasználószám és más alkalmazási környezet, esetleg internetes felhasználás, vagy az előre definiált szolgáltatástól eltérő tanácsadói, vagy technikai feladatkörre vonatkozó igény esetén pontos ár és információért forduljon az Oracle Hungary munkatársaihoz.

www.trilobita.hu
www.oracle.hu

TRILOBITA SOFTWARE INFORMATIKAI KFT.

ORACLE
Az Oracle az Oracle Corporation bejegyzett védjegye.

Internet bérelt vonalon 4 minőségi PC-vel.
A „Net-Work" csomaggal mindenki nyer!

HP Brio BA600 D9085A

Ideális a kis- és közepes vállalkozások számára.

- Intel® Pentium® III Processzor 550 MHz, vagy Intel® Celeron™ Processzor 466 MHz
- 32 MB memória
- 4,3 GB merevlemez
- 48x CD-olvasó
- Windows 98 magyar nyelvű operációs rendszer
- McAfee antivírus szoftver

Folyamatos internetkapcsolat + versenyképes irodai géppark, mindössze havi 80 000 forinttól!

Az Elender és a Hewlett-Packard közös akciója minden résztvevő számára jó parti. Azoknak is tiszta nyereség, akik cégük nagy volumenű adatforgalmát szeretnék felgyorsítani, és azoknak is, akiknek nagy teljesítményű asztali számítógépekre van szükségük. Hiszen most mindezt egyszerre megkaphatják: 64 kbps sebességű bérelt vonalas internetkapcsolatot (Cisco routerrel és havi 500 MB forgalommal), valamint 4 darab korszerű, multimédiás HP Brio PC-t együtt mindössze havi nettó 80 000 Ft-tól*! Egy nyerő csomag azoknak, akik igazán nagyban játszanak.

*Az ettől eltérő számú PC-t vagy más paraméterekkel rendelkező internetkapcsolatot tartalmazó csomagok részleteiről érdeklődjön ügyfélszolgálatunkon! Az ár a távközlési díjat nem tartalmazza!

Intel, the Intel Inside logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.

hp invent

elender internet
A PSINET CSOPORT TAGJA

intel inside pentium III

Elender Informatikai Rt. Tel.: 465-7859; Fax: 465-7899; 1134 Budapest, Váci út 37.
http://www.eol.hu, sales@elender.hu